

Resumen de Prensa

Sector Energético



Sindicato
Independiente
de la Energía

Nos importan
las PERSONAS

Creemos en la
NEGOCIACIÓN

Trabajamos para
construir un
FUTURO mejor

Todo lo que tienes que saber sobre la nueva figura del agregador de demanda

energynews.es > 30 de julio de 2020

Su aparición abre nuevas oportunidades de negocio y fomentará el desarrollo tecnológico necesario para acometer la transición energética.



Tras la aprobación del Real Decreto 23/2020, aparece la figura del **agregador de demanda**, mediante la que será posible la gestión de la demanda de varios consumidores y generadores para operar en los mercados de electricidad. Su aparición abre nuevas oportunidades de negocio y fomentará el desarrollo tecnológico necesario para acometer la transición energética. Vamos a ver cómo funciona y cuáles son las ventajas que ofrece.

La aprobación el pasado mes de junio del Real Decreto-Ley 23/2020 trajo consigo una serie de actuaciones para reactivar la economía en materia energética tras el impacto de la pandemia del COVID-19. Todas ellas están

dirigidas al **progreso de la transición energética y el cumplimiento de los objetivos renovables del PNIÉC**. Podemos destacar entre estas medidas la regulación de la figura del almacenamiento, el diseño de las subastas de energías renovables, la introducción de la hibridación de tecnologías renovables y la regulación de los permisos de acceso y conexión a las redes de transporte y distribución de electricidad.

Iberdrola se asegura el control de la australiana Infigen tras superar el 50% de su capital.

Elespañol.com > 6 de agosto de 2020

La compañía española se ha hecho con el control de la australiana y podrá nombrar a la mayoría de los miembros del consejo de administración.



Iberdrola ha dado un paso de gigante para hacerse con la firma de renovables australiana Infigen Energy tras asegurarse el control de más del 50% de las acciones de la compañía.

Según informó al mercado australiano (ASX) la compañía Infigen, **Iberdrola se ha hecho con el control de la empresa**, después de conseguir el visto bueno a su oferta del **52,75% de las acciones** de la empresa.

El plazo de aceptación de la oferta de Iberdrola, que valora el 100% de Infigen en 893 millones de dólares australianos (unos 552,8 millones de euros), **expiraba este 7 de agosto**.

De esta manera, la energética española **podrá ahora nombrar a la mayoría de los miembros** del consejo de Infigen Energy, "sujeto a que haya dos independientes", hasta que Iberdrola adquiera todas las acciones del grupo.

Asimismo, el consejo de la empresa australiana, una vez más, llama a los accionistas de la compañía a aceptar la oferta de 0,92 dólares australianos (0,56 euros) de Iberdrola.

Batalla con el Grupo Ayala

El grupo presidido por **Ignacio Sánchez Galán** da de esta manera un **golpe definitivo** en la batalla que ha mantenido con UAC Energy Holdings (UAC), sociedad controlada por el grupo filipino Ayala, por hacerse con Infigen Energy.

De hecho, la pasada semana UAC realizó su movimiento definitivo **elevando su participación hasta casi el 20% del capital** de Infigen Energy, consciente del fracaso de su oferta.

En esta guerra de OPAs, Iberdrola ha contado desde el principio con el **respaldo de los fondos** The Children's Investment Master Fund y CIFF Capital UK LP (TCI Funds), que avalaron la oferta de la española. Infigen es titular de instalaciones de generación eólica terrestre con una capacidad instalada de 670 megavatios (MW), 268 MW de activos de generación convencional y almacenamiento de energía de respaldo ('firming'), la producción de 246 MW de capacidad de generación renovable propiedad de terceros adquirida en firme mediante **contratos de compraventa de energía** y una cartera de proyectos eólicos y solares en distintas fases de desarrollo por una capacidad total superior a 1 gigavatio (GW).

En noviembre del año pasado, Iberdrola decidió desembarcar en el mercado australiano con la construcción de un **proyecto híbrido solar y eólico** con una capacidad de 320 MW, cuya inversión ascenderá a unos 500 millones de dólares australianos (unos 310 millones de euros).

Así funcionará el servicio de reserva estratégica, el sustituto del servicio de interrumpibilidad.

energynews.es > 7 de agosto de 2020

El objetivo es que el nuevo servicio de respuesta estratégica pueda estar en funcionamiento a principios de 2021.



El Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico ha anunciado la creación de un nuevo mecanismo de respaldo al sistema eléctrico en situaciones de necesidad, que recibirá el nombre de **servicio de reserva estratégica**, servirá como sustituto del servicio de interrumpibilidad.

El nuevo servicio funcionará mediante la **prestación por los proveedores del mismo de una reserva de potencia** y energía a subir que contemple la posibilidad de ser activada de manera casi instantánea cuando la situación lo requiera. Este servicio de reserva estratégica ocupará así el hueco dejado

por el servicio de interrumpibilidad, cuya desaparición se hizo efectiva el pasado 1 de julio, tras dejar de funcionar con la última subasta para el primer semestre de este año.

Servicio de interrumpibilidad

Creado en 2013, el servicio de interrumpibilidad hacía posible que la gran industria percibiera incentivos por reducir su consumo en caso de que fuera necesario por razones económicas o de seguridad del suministro. No en vano, estos incentivos han sido de cerca de 3.000 millones en los últimos siete años.

El objetivo ahora es que el nuevo servicio de respuesta estratégica **pueda estar en funcionamiento a principios de 2021** para respaldar al sistema eléctrico en un contexto de aumento progresivo de la integración de las renovables y menor funcionamiento de las centrales de carbón.

El plazo de información pública y, por tanto, con posibilidad de presentar alegaciones durará hasta el próximo 18 de septiembre.

Disponible para todas las tecnologías

Según consta, la provisión del servicio estará disponible **para todo tipo de instalaciones**, ya sean de generación, consumo o almacenamiento, así como para todas aquellas tecnologías que no participen en el mercado de electricidad. El dimensionamiento de la oferta mínima, de 1 MW, permite así la participación de competidores de menor tamaño.

En cuanto a la asignación del servicio, esta se realizará haciendo uso de un **mecanismo de subasta** en la que saldrán bloques de un mínimo de 1 MW de potencia. Por su parte, el periodo de prestación coincidirá con un año natural, por lo que irá de 1 de enero a 31 de diciembre.

Por último, la retribución se basará en un componente fijo ligado a la reserva estratégica a subir y al precio asignado en la subasta (en euros/MWh) y un componente variable establecido por la efectiva aplicación del servicio en caso de una activación por parte del operador del sistema.

Sexta liquidación provisional de los sectores eléctrico, de energías renovables, cogeneración y residuos, y gasista.

energynews.es/ > 7 de agosto de 2020

Publicada por la CNMC, arroja unos déficits provisionales de 1.969,2 millones para el sector eléctrico y de 142 millones para el gasista.



La CNMC ha publicado la **sexta liquidación provisional, 6/2020**, del sector eléctrico, de energías renovables, cogeneración y residuos, y del sector gasista. Registra un déficit provisional del sector eléctrico de **1.969,2 millones de euros**. En el sector del gas el déficit provisional fue de **142 millones de euros**. La sexta liquidación provisional de 2020 corresponde a junio. Hemos ido haciendo **referencia a las anteriores de electricidad y gas**. La actual, por sectores queda así:

Sector eléctrico

El desajuste provisional de ingresos y costes registrado para esta sexta liquidación 2020 fue de **-1.969 millones de euros**. Es decir, 201 millones menos que en el mismo periodo del 2019.

El total de ingresos ascendió a **6.160 millones de euros** mientras que el total de costes se situó en **8.129,6 millones**. Los ingresos no han sido suficientes para cubrir todos los costes reconocidos. Se obtuvo un coeficiente de cobertura (la relación entre los costes que se pueden pagar con los ingresos disponibles y los que se deberían pagar con cargo a las liquidaciones provisionales) del **71,25%**.

La demanda en consumo se situó en 93.106 GWh. Representa un 9% menos que en el mismo periodo del año anterior (101.606 GWh).

En relación con los puntos de suministro, al final de 2019 en el mercado eléctrico alcanzaron los **29,5 millones**. El 62,6% (18,5 millones de puntos) fueron suministrados por un comercializador en el mercado libre. Mientras, el 37,4% restante (11 millones de puntos) lo suministró un comercializador de referencia mediante el denominado PVPC.

Desglose de los importes liquidados y abonados con cargo al sector eléctrico, por tecnologías. Fuente: CNMC.

EJERCICIO 2020	LIQUIDACION ACUMULADA (Millones de euros)	CANTIDADES A PAGAR A CUENTA en L6/2020 (Millones de euros)
COGENERACIÓN	352,391	42,411
SOLAR FV	1.182,997	135,973
SOLAR TE	613,439	85,888
EÓLICA	601,585	68,307
HIDRÁULICA	31,465	3,923
BIOMASA	146,189	18,074
RESIDUOS	42,908	4,691
TRAT.RESIDUOS	103,826	13,295
OTRAS TECN. RENOVABLES	0,583	0,064
TOTAL	3.075,383	372,626

Energías renovables

Durante el mes se liquidaron **63.842 instalaciones**. La liquidación provisional acumulada y a cuenta para esta sexta liquidación de 2020 ascendió a **3.075,3 millones de euros** (antes de IVA o impuesto equivalente).

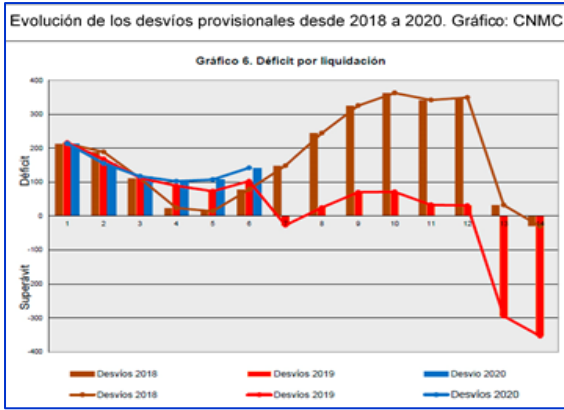
Como consecuencia de los desajustes temporales entre ingresos y costes del sistema, se obtuvo un coeficiente de cobertura del **71,25%**. La cantidad que hay que pagar a cuenta a los productores ascendió a **372,6 millones de euros** (antes de IVA o impuesto equivalente).

La liquidación provisional a cuenta correspondiente al mismo periodo con cargo a los Presupuestos Generales del Estado fue de **38,8 millones de euros** antes de IVA o impuesto equivalente.

Sector gasista

El total de ingresos liquidables declarados por las empresas fue de **1.410 millones de euros**, un **4,9% inferior** al mismo periodo de 2019. En cuanto a los costes liquidables, estos se registraron **17 millones de euros, un 27,1% menos** que el mismo periodo de 2019.

Adicionalmente, se consideraron en el sistema de liquidación los pagos derivados de los artículos 66.a y 61.2 de la Ley 18/2014, **45 millones de euros**. En consecuencia, se obtuvo un total de ingresos netos liquidables de **1.347 millones de euros, un 3,1% inferior** al de 2019.



Considerando la retribución acreditada y los ingresos netos liquidables, se obtuvo en esta liquidación provisional 6/2020 un **déficit de 142 millones de euros**. Durante el mismo periodo del ejercicio anterior, el déficit fue de 103 millones de euros.

El número de consumidores declarado por las empresas distribuidoras a 30 de junio de 2020 ascendió a **7,95 millones**.

El aumento interanual de **consumidores** fue **41.224 (+0,5%)**, de los que 1,58 millones se suministran con tarifa de último recurso.

Iberdrola construirá y operará la mayor instalación para autoconsumo del mundo en una planta química.

energias-renovables.com > 8 de agosto de 2020

Iberdrola construirá y operará para la multinacional petroquímica de SABIC en la Aljorra (Cartagena, Murcia) una instalación solar de 100 MW destinada al autoconsumo. A través de un acuerdo de compraventa a largo plazo (PPA), la energética proveerá de electricidad verde, los próximos 25 años, a la planta industrial.



Con una inversión cercana a los 70 millones de euros, el nuevo proyecto renovable permitirá al complejo industrial de SABIC en Cartagena convertirse en la primera instalación de producción química a gran escala que opera con 100% electricidad renovable en el mundo, según destacan desde Iberdrola. La planta solar tendrá una potencia instalada de 100 MW y estará integrada por 263.000 módulos. Durante su construcción se generarán hasta 500 empleos, muchos de ellos locales.

La puesta en marcha de la planta solar supondrá el acceso a soluciones de policarbonato 100% producidas con electricidad renovable para los clientes de SABIC de mercados que incluyen al sector del automóvil y la construcción, respondiendo así a su demanda de productos más sostenibles para un mundo que avanza hacia la neutralidad del carbono.

“Los PPAs siguen poniendo en valor la competitividad de las renovables y continúan abriendo oportunidades para el desarrollo de proyectos innovadores que están transformando el presente y el futuro energético en nuestro país. Los contratos de compra venta de energía a largo plazo aportan estabilidad a las inversiones y se han convertido en una herramienta óptima para la gestión del suministro eléctrico de grandes consumidores, comprometidos con un consumo limpio y sostenible”, afirma Eduardo Insunza, director global de Grandes clientes de Iberdrola.

Bob Maughon, vicepresidente ejecutivo de Tecnología & Innovación de SABIC, añade: “Este acuerdo pionero con Iberdrola es un paso significativo hacia el logro de nuestros objetivos de sostenibilidad y energía limpia a largo plazo. Las colaboraciones de este tipo son la piedra angular de nuestro modelo de crecimiento empresarial. La planta de energía solar fotovoltaica en Cartagena demuestra que SABIC sigue impulsando la agenda de sostenibilidad en la industria química y que es posible una transición a gran escala”.

La nueva planta fotovoltaica ofrecerá una reducción anual de 80kt de las emisiones indirectas de CO2 de SABIC e incrementará en casi un 60% la capacidad renovable instalada por Iberdrola en la Región de Murcia.

El precio de la luz cae un 33 % por el tirón de las energías renovables

Laopiniondemalaga.es > 10 de agosto de 2020

La producción de fotovoltaica, eólica e hidráulica crece un 28,5 % en julio y lleva el recibo a mínimos pese al aumento del consumo por el calor



El precio de la luz en el mercado mayorista cayó en julio un 33 % respecto al año pasado por el aumento de la producción de las energías renovables. La generación de fotovoltaica, eólica e hidráulica creció el mes pasado un 28 %. La patronal valenciana de energías renovables destaca que el aumento de la producción de eólica y fotovoltaica se debe a los incentivos del Gobierno para promover parques renovables que han multiplicado la generación de electricidad

limpia y han provocado el desplome de los precios. La factura de la luz, según un análisis de la consultora Grupo ASE, tiene el precio más bajo de los últimos trece años.

El precio diario de la luz en el mercado mayorista (pool) se situó en julio en 34,64 euros el megavatio hora (MWh). Los analistas de Grupo ASE subrayan que el coste de la energía en julio fue un «34 % más barato que la media de los últimos cinco años y es el precio de un mes de julio más económico desde que hay registros (año 2007)».

La demanda de electricidad creció en julio un 3 % gracias al fuerte empuje de la producción renovable. La generación en las plantas fotovoltaicas prácticamente se ha duplicado (ha aumentado un 94 %) y ha cubierto más del 20 % de la demanda en las horas centrales del día. La producción de eólica se ha incrementado un 21 % y la hidráulica ha subido un 16,4 % (con las reservas un 29,6 % por encima de las de 2019).

Marcos J. Lacruz, presidente de la patronal valenciana de energías renovables (Avaesen), explicó que el aumento de la producción de la «electricidad verde» se debe «al efecto de las subastas de 2017 y 2018» impulsadas por el Gobierno para promover la construcción de parques eólicos y fotovoltaicos. La propia empresa de Marcos J. Lacruz (NRG Investment) ha promovido gracias a estas subastas un parque fotovoltaico de 3,9 MW en Villena. El parque (que tiene 11.674 paneles fotovoltaicos) pertenece a la empresa castellanense Valfortec. Lacruz recordó que en los últimos meses se han multiplicado los proyectos para desarrollar plantas de producción de energías renovables en la Comunitat València, que provocarán en el futuro nuevos descensos en la factura de la luz. La Conselleria de Economía, Sectores Productivos, Comercio y Trabajo aprobó hace dos semanas que el nuevo parque eólico de Cofrentes quede inscrito en el registro de instalaciones de producción, un paso «imprescindible» para poder vender la energía renovable que genere al mercado eléctrico. El parque eólico tiene un total de 13 aerogeneradores con una potencia de 49,79 MW y ha conllevado una inversión de cerca de 50 millones de euros.

Por otro lado, la demanda de electricidad está todavía un 3 % por debajo de la cifra del año pasado por el parón económico, pero se encuentra lejos del 17 % que llegó a perder en abril. Según los especialistas del Grupo ASE, «las temperaturas de julio han sido anormalmente elevadas» y han tenido un peso evidente en la recuperación de la demanda.

El incremento de la generación renovable ha colocado los precios de la luz en el mercado mayorista «a niveles muy competitivos. Incluso los días de fuerte demanda por las altas temperaturas y baja producción eólica, los precios se han movido en torno a los 40 euros el megavatio hora. Los bajos precios han permitido a España competir con la generación francesa y exportar al país vecino. En julio, las exportaciones a Francia casi se multiplicaron por diez: alcanzaron los 60 gigavatios hora frente a los 78 alcanzados el año pasado».

Los parques eólicos de Endesa en Canarias producen 64.958 Mwh en el primer semestre de 2020.

Lavanguardia.com > 10 de agosto de 2020

Canarias tiene actualmente 15 parques eólicos de Endesa, a través de su filial renovable Enel Green Power España (EGPE), junto con diferentes instituciones públicas y privadas de las islas, que cuentan con una potencia instalada de 63,7 MW (megavatios) que ha producido 64.958 MWh de energía en el primer semestre de 2020, equivalente al consumo de más de 37.000 hogares.

Canarias tiene actualmente 15 parques eólicos de Endesa, a través de su filial renovable Enel Green Power España (EGPE), junto con diferentes instituciones públicas y privadas de las islas, que cuentan con una potencia instalada de 63,7 MW (megavatios) que ha producido 64.958 MWh de energía en el primer semestre de 2020, equivalente al consumo de más de 37.000 hogares.

En concreto, en el caso de los cinco parques eólicos de Endesa en Gran Canaria produjeron 25.251 MWh (megavatios hora) de energía entre enero y junio de este año, lo que equivale a suministrar a más de 14.000 hogares de la isla exclusivamente mediante generación renovable, según informó Endesa en nota de prensa.

Al respecto, se matizó que, de los parques eólicos de Gran Canaria, el que aportó mayor producción en el primer semestre fue el de Carretera de Arinaga, con 10.757 MWh generados, seguido por el de Santa Lucía, con 6.610 MWh producidos y por el de Barranco de Tirajana, que alcanzó una producción de 3.579 MWh.

En cuanto a los cinco parques eólicos de Endesa en Tenerife produjeron 19.147 MWh en el primer semestre, lo que equivale a suministrar a 10.982 hogares de la isla exclusivamente mediante generación renovable.

Respecto al parque eólico de Endesa en Tenerife, el que aportó mayor producción en el primer semestre del año fue el de Arico, que también fue el que lideró la producción renovable del total de parques de la compañía en Canarias en los primeros seis meses, con más de 12.535 MWh producidos, seguido por los de Granadilla y Punta de Teno, que produjeron 3.209 y 3.157 MWh, respectivamente.

En el ámbito nacional, Endesa gestiona actualmente, a través de EGPE, más de 7.456 MW de capacidad renovable instalada.

De esta cifra, 4.711 MW son de generación hidráulica convencional, mientras que el resto, 2.745 MW, son de energía eólica (2.311 MW), solar (352 MW), minihidráulica (79 MW) y otras fuentes renovables (3 MW).

Enel Green Power, dentro del Grupo Enel, está dedicada al desarrollo y operación de renovables en todo el mundo, con presencia en Europa, América, Asia, África y Oceanía. Enel Green Power es un líder global en el sector de energía verde con una capacidad instalada de más de 46 GW en una combinación de generación que incluye eólica, solar, geotérmica e hidroeléctrica, y está a la vanguardia de la integración de tecnologías innovadoras en plantas de energía renovables.

El estandarte medioambiental

Elpais.com > 10 de agosto de 2020

No será porque el Gobierno español sea reticente al cambio energético; al contrario, **el PNIEC (Plan Nacional Integrado de Energía y Clima)** presentado con pompa y circunstancia en Bruselas es el más avanzado, el más comprometido y el más lustroso. A grandes rasgos, el plan se propone reducir los gases de efecto invernadero en un 23% en 2030 respecto a los vertidos en 1990; alcanzar un 42% de energía renovable en el uso final de la energía en la próxima década; y conseguir el 74% de presencia de energía renovable en la producción de electricidad. **La revisión reciente del PNIEC** sitúa las inversiones necesarias para concluir la transición energética en 241.000 millones; no hay, pues, proyecto económico, educativo o sanitario que pueda competir con el energético. Se nota que la ministra del ramo, Teresa Ribera, es una convencida de la urgencia de combatir el cambio climático y, de paso, de introducir con las energías limpias procesos productivos con más valor añadido en la economía.

Hasta aquí, el catecismo. Como es lógico, un plan que se propone invertir 241.000 millones requiere capacidad de gestión. Hay que coordinar muchas piezas, cambiar la regulación eléctrica, incentivar el cambio de costumbres sociales (el coche hasta la puerta de casa, la velocidad y la autonomía son fetiches identificados sin más con *libertad*) y hay que atraer inversiones privadas (el dinero público solo será el 20% aproximadamente de los 241.000 millones citados). También requiere pulso político para negociar con la oposición todas y cada una de las partidas que conducirán a la *Expedición PNIEC* a ese Xanadú donde solo existen las energías inmaculadas. Un escéptico diría que los precedentes políticos conocidos desde 1982 revelan que en España no existe ese depósito de capacidad de gestión y negociación. Y un economista se preguntaría si España tiene la capacidad financiera para hacer frente a los planes faraónicos que propone. Así que la respuesta es no en ambos casos.

Sí, España, esto es, su Gobierno, ambiciona ser el país estandarte contra el cambio climático. La cuestión es si puede hacerlo en los términos comprometidos. Ni la capacidad de generación de riqueza, ni sus condiciones de estabilidad financiera, ni la praxis política de los partidos con capacidad para gobernar permiten suponer que el país está en condiciones de pagar los costes de la innovación asociados a un esfuerzo de tal envergadura. Y aunque lo estuviera, la transición energética diseñada con un manifiesto voluntarismo, el plan pide a gritos precisiones estratégicas que no acaban de concretarse.

Pongamos, por ejemplo, dos. Financiar **la nueva potencia renovable** y los planes de rehabilitación de viviendas implica atraer inversión privada, hasta el 80% del total previsto. Ahora bien, la continua entrada de producción renovable en el mercado eléctrico a precio variable cero significa deprimir los precios finales de la electricidad de forma persistente. Los inversores potenciales bien pueden entender que con unos precios en situación de espiral a la baja puede resultar difícil mantener la rentabilidad. El Ministerio para la Transición Ecológica (hasta el nombre es un gonfalon) ha propuesto un sistema de subastas de electricidad con el fin de contener el precio en el que resulte finalmente ajustado. ¿Será suficiente esta válvula reguladora auxiliar para convencer a los inversores?

Tampoco es prudente desarrollar un plan de transición medioambiental sin entrar en un cálculo de la relación coste/beneficio de cada partida o decisión específica. Véase el caso de las inversiones en rehabilitación. Sin duda se ahorra energía con la preparación y aislamiento de viviendas, locales, industrias... Pero no son pocos los que piensan que en un país cálido como España la necesidad de impermeabilización térmica resulta menos perentoria que en otras zonas de Europa. Es aquí donde debería entrar el cálculo coste/beneficio para aplicar los objetivos más adecuados socialmente en cada país.

No tiene objeto insistir más en la dicotomía entre la avidez del Gobierno por convertirse en el estandarte de la defensa medioambiental y las dificultades evidentes para encajar un plan ambicioso en el modesto perímetro de las finanzas públicas. Porque el peligro principal que puede dar al traste con la transición energética es político. El PNIEC es un impulso gubernamental necesario, quizá desbocado, para cambiar la estructura energética española; pero no es suficiente para conseguir la aquiescencia política y social. Hace falta, también, un compromiso de todas las Administraciones públicas en la tarea medioambiental. De nada sirve proponer un cambio drástico del modelo energético si los Ayuntamientos no cierran el centro de las ciudades y orientan, con decisiones tajantes como esa, el uso de coches eléctricos, de forma que los fabricantes cuenten con un mensaje claro para construirlos. De poco vale rehabilitar edificios si los partidos que gobiernan la capital de España consiguen derogar el proyecto Madrid Central. Con todos los matices necesarios y a despecho de sus gratuitas declaraciones públicas (discursar nada cuesta), sucede que algunos partidos españoles (los dos principales que hoy están en la oposición), se comportan en la práctica como si fuesen negacionistas del cambio climático.

Repsol echa el freno a su área de electricidad a la espera de un 2021 caliente

merca2.es > 11 de agosto de 2020

Repsol ofrece una tregua a sus competidores en el mercado eléctrico español. La firma que preside Antonio Brufau entró en el negocio con mucha fuerza, arrebatando muchos clientes a compañías ya consolidadas, gracias

a una agresiva política de descuentos. Una estrategia que la petrolera ha frenado temporalmente **por dos motivos: el primero, para proteger recursos, dentro del plan de ahorro propuesto (Plan de Resiliencia). Por otro lado, porque los precios bajos del pool en España hacen mella en sus cuentas, al ser generador neto y no importador, al elevar el número de clientes.**



El frenazo en la captación de clientes en electricidad de Repsol, en gran medida propiciado por la propia empresa, lo certificó el propio consejero de la compañía, **Jozu Jon Imaz**: **“Es cierto que hemos frenado un poco este esfuerzo de captación (...) por los efectos de la pandemia”**, aclaraba a los analistas en la presentación de los resultados semestrales. Una explicación que, sin embargo, ya había quedado patente con las cifras presentadas por la compañía.

Así, el guipúzcoano informó de que **se firmaron 64.000 nuevos contratos** en los seis primeros meses del año, una cifra alejada de los 100.000 que promediaba en ese periodo. Aunque, espera añadir otros 40.000 hasta final de año.

Aunque, el efecto es todavía más marcado en el último trimestre. De hecho, es muy probable que la captación de clientes se situase por debajo de los 20.000, lo que supone **un 60% menos** a lo que nos tenía acostumbrados. Un frenazo que, además, se mantendrá a lo largo de todo el año.

“Este primer semestre, hemos incrementado un 6% el número de clientes que tenemos, y **vamos a seguir en esta tendencia, alcanzando la cifra de alrededor del 10% a finales de 2020** de aumento de clientes sobre el conjunto año”, señaló también Imaz en la conference call.

PLAN DE AHORRO Y PRECIOS BAJOS, COMO ATENUANTE

La decisión de parar su ofensiva de manera provisional es un movimiento inteligente por parte de la petrolera. En primer lugar, porque **le ofrece flexibilidad financiera** en un entorno muy desafiante. Para lidiar con la situación, Repsol ha puesto en marcha una ambiciosa hoja de ruta de recortes, el Plan de Resiliencia para 2020, que le permita ahorrar algo más de 2.200 millones de euros en efectivo. “Para asegurarnos de que **seguimos teniendo la flexibilidad financiera para resistir cualquier escenario potencial**, hemos tomado medidas adicionales para reforzar aún más nuestra posición de liquidez”, declaró Imaz.

Además, la compañía ha modulado el gasto. La reducción de los costes a través de eliminar los grandes descuentos y las campañas agresivas, le ha permitido: por un lado, elevar márgenes. Así, la empresa señala que ha obtenido **“mejores márgenes”** y se ha aumentado la producción. Por otro lado, **mantener la vocación inversora en nuevos desarrollos renovables**. Una necesidad básica dada el continuo movimiento de la compañía en este sentido. “Se mantiene el esfuerzo inversor realizado en los nuevos negocios de electricidad y renovables”, explica la firma en sus cuentas semestrales.

Por último, la ralentización en la captación de clientes tiene un efecto beneficioso más: **no le consume flujos de efectivo**. Paradójicamente, a medida que Repsol amplía la base de clientes, pierde recursos. La razón principal es que **el precio del pool es muy bajo, por lo que castiga más a las compañías que generan toda la energía que venden**. Así, mientras que la energética vasca acabará el año con **un flujo de efectivo más pequeño que en 2019**, unos 70 millones frente a 90 millones, otras como Endesa han presentado cifras casi récord, gracias a comprar energía barata y venderla a precios ya establecidos anteriormente.

REPSOL VOLVERÁ A LA CARGA EN 2021

En el caso de Repsol, como lo que genera es lo que vende, por el momento no le sale a cuenta. De hecho, en el primer semestre aumentó **la producción cerca de un 5% que es la misma cifra en la que aumentó los contratos de suministro**. Pero, solo será una pequeña tregua, dado que el negocio de venta de electricidad parece ser una de las patas principales de la nueva Repsol en los próximos años: **“Estamos invirtiendo para el futuro. Eso significa que hoy en día invertir, captar clientes es importante porque vamos a ofrecer más servicios, más productos”**, apunta Imaz.

Obviamente, la batalla se reanudará de cara a 2021. Para ello, primero será necesario que los precios del pool se recuperen de la hibernación económica que ha vivido España. En segundo lugar, una vez comience a entrar en el mix de la compañía los nuevos parques renovables que se están construyendo. Por último, una vez queden claras las líneas maestras del nuevo Plan Estratégico de Repsol.

Una hoja de ruta que debería ver la luz en noviembre, el covid-19 ha retrasado y probablemente cambiado profundamente, con vistas a empezar a ejecutarse el mismo 1 de enero del año que viene.

Iberdrola construirá tres parques eólicos en Grecia con una potencia de 100 MW

Cincodias.com > 12 de agosto de 2020

Con estos nuevos desarrollos, la capacidad renovable de Iberdrola en Grecia se elevará a 415 MW



Iberdrola sigue impulsando la transición energética hacia un modelo descarbonizado en los países donde opera, concretamente en Grecia, donde acaba de adjudicarse la construcción de tres nuevos proyectos eólicos en la subasta de capacidad celebrada recientemente en Atenas. Las instalaciones suman una potencia conjunta de 98,1 MW, distribuida en los parques eólicos de Askio II (33,6 MW) y Askio III (48 MW), que se situarán en las unidades periféricas de Kozani y Kastoriá, ambas pertenecientes a la periferia de Macedonia Occidental; y Rokani (16,5 MW), que se ubicará cerca de la isla de Eubea (periferia de Grecia Central).

Con estos nuevos desarrollos -que entrarán en operación en 2022, previsiblemente- la capacidad renovable de Iberdrola en Grecia se elevará a 415 MW. Además, el grupo opera en Chipre el parque eólico de Agia Anna, de 20 MW.

La compañía apuesta una vez más por la inversión en el mercado de energía renovable griego, tras la vuelta al crecimiento impulsado por el compromiso del país y la Unión Europea con la descarbonización. En la actualidad, Grecia cuenta con 7.237 MW de capacidad renovable instalada, de ellos 3.832 MW son eólica.

Iberdrola confía en que la electrificación actuará de palanca de cambio en el mundo postCOVID y, por ello, ha acelerado inversiones para contribuir a la reactivación de la actividad económica y el empleo.

Esta apuesta por la recuperación en verde le ha llevado a comprometer inversiones récord este año de 10.000 millones de euros en energías renovables, redes eléctricas inteligentes y sistemas de almacenamiento a gran escala, después de haber destinado 100.000 millones desde 2001 en el mundo.

A junio, la cartera de proyectos renovables de la compañía supera los 58.000 MW.



desde 1977, manteniendo nuestra esencia

Nos importan las PERSONAS
Igualdad, Solidaridad, Conciliación, Salud, Seguridad, Desarrollo, ...

Creemos en la NEGOCIACIÓN
Formación, Salario, Jornada, Competencias, Propuestas, Alternativas, ...

Trabajamos por UN FUTURO MEJOR
Empleo, Trabajo, Protección, Pensiones, Soluciones, Garantías...