

Resumen de Prensa

Sector Energético



Sindicato
Independiente
de la Energía

Nos importan
las PERSONAS

Creemos en la
NEGOCIACIÓN

Trabajamos para
construir un
FUTURO mejor

Los particulares ya pueden solicitar las ayudas al coche eléctrico. ¿Las obtendrán con celeridad? – Noticias España

lavanguardia.com
18/06/2020

¿Llegarán las ayudas al coche eléctrico con la celeridad prometida? La Asociación Empresarial para el Desarrollo e Impulso de la Movilidad Eléctrica (Aeive) ha remitido **una carta a los diferentes gobiernos autonómicos** para solicitar agilidad en la tramitación de las ayudas al coche eléctrico. El Gobierno ha destinado 100 millones de euros este año para subvencionar los vehículos limpios (sobre todo para fomentar el eléctrico), pero estas ayudas se canalizan por la ventanilla de las comunidades autónomas, y no siempre hay celeridad.



El real decreto del Gobierno habilita a los **usuarios particulares** a que puedan adquirir ya un turismo eléctrico, aunque aún no hayan registrado la solicitud ante la comunidad autónoma (ventanilla oficial). Con posterioridad a la compra, podrán tramitarse esta solicitud, cuando las autonomías abran la convocatoria.

Sin embargo, los retrasos en la convocatoria del 2019 alimentan los temores. Las comunidades autónomas tienen dos meses para hacerlo, pero el año pasado solo cumplieron ocho de ellas. El resto de las regiones se fueron incorporando al listado, pero fuera de plazo; Cantabria no llegó a hacer ninguna convocatoria de estas ayudas.

“No podemos perder más meses en la disponibilidad de las ayudas”, ha señalado el director general de Aeive, Arturo Pérez de Lucía. “La experiencia adquirida del año pasado y tras las reuniones preparatorias del IDAE con los gobiernos regionales, entendemos que la publicación en los boletines de cada comunidad debería de ser mucho más ágil”, dice Pérez de Lucía.

La Asociación Empresarial para el Desarrollo e Impulso de la Movilidad Eléctrica (Aeive) ha remitido **una carta a los diferentes gobiernos autonómicos** para solicitarles agilidad

El Gobierno financiará a los particulares, de manera directa, la compra de **vehículos eléctricos o híbridos enchufables** con cantidades de hasta los 5.500 euros, en el caso de los coches 100% eléctricos. Así lo recoge el programa **Moves II**, del Ministerio para la Transición Ecológica, dotado con 100 millones de euros para este año.

Las ayudas de este tipo continuarán como mínimo hasta el 2025. El plan prevé también conceder ayudas para la **instalación de infraestructura de recarga** y de sistemas de préstamos de **bicicletas eléctricas**, así como para la implantación de **planes de transporte a los centros de trabajo**.

Moves resulta crucial para poder acercar los objetivos de matriculaciones de vehículos eléctricos a lo esperado en este año -unas 65.000 matriculaciones- de cara a poder alcanzar los 5 millones de vehículos eléctricos en **España** en 2030

Moves II ha aumentado su presupuesto en 55 millones de euros con respecto a la edición de 2019, dotada con 45 millones. Los 100 millones del nuevo programa provienen de líneas presupuestarias asignadas al Instituto para el Ahorro y la Diversificación de la Energía (IDAE), dependiente de Ministerio.

No obstante, el volumen de las ayudas contrasta con las anunciadas por el presidente francés, Emmanuel Macron, quien ha planeado un plan de apoyo al sector del automóvil centrado en el vehículo eléctrico, que supondrá ayudas estatales de **8.000 millones de euros**. Francia quiere convertirse en líder mundial de producción de vehículos limpios. El plan francés incluye 1.000 millones para el fomento de la demanda con ayudas a la compra de vehículos eléctricos o híbridos, además de subvenciones para la modernización de cadenas de producción.

Las ayudas españolas para la compra de vehículos oscilan entre los 750 y los 15.000 euros

Las ayudas españolas para la compra de vehículos oscilan entre los **750 y los 15.000 euros**; dependen, pues, del tipo de vehículo (coche, moto, furgoneta, autobús o camión) o de su motorización (híbrido enchufable, eléctrico puro o gas).

No obstante las ayudas al **gas se reservan para el transporte pesado** porque las alternativas eléctricas no cuentan con suficiente desarrollo.

En el caso de los vehículos ligeros eléctricos, la subvención puede llegar a los **5.500 euros si incluye el achatarramiento del vehículo antiguo**, que debe tener más de siete años.

Si se opta por no achatarrar, la ayuda sería de 4.000 euros.

En esta primera línea de financiación, los beneficiarios pueden ser profesionales autónomos, personas físicas, comunidades de propietarios, empresas privadas, entidades locales y entidades públicas vinculadas a ellas, administraciones de las comunidades autónomas y otras entidades públicas vinculadas a la Administración.

La subvención al automóvil puede llegar a los 5.500 euros si incluye el achatarramiento del vehículo antiguo

El programa español incorpora la posibilidad de que los ayuntamientos empleen las ayudas para realizar **adaptaciones rápidas** que les permitan responder a las necesidades de movilidad que han surgido como consecuencia de la crisis sanitaria del Covid-19, como puede ser la conversión de carriles convencionales en carriles bici o espacios reservados para el peatón.

La solicitud de las ayudas se debe hacer a través de las **comunidades autónomas**. Ellas son la ventanilla oficial.

Los interesados en obtenerlas podrán confiar en conseguirlas y comprar el vehículo a partir de jueves (cuando se espera que salga publicado el decreto en el BOE), aunque las comunidades no hayan abierto aún la convocatoria.

Las comunidades, por otra parte, pueden establecer programas de apoyo económico complementario, pero nunca financiar el mismo vehículo para que no haya una doble subvención pública.

Todas estas ayudas podrían incrementarse si se confirman las partidas procedentes de fondo de recuperación verde previsto por la Comisión Europea. Pero eso está por ver.

Transporte al trabajo- La cuarta línea del programa está dirigida a favorecer que empresas y administraciones puedan ofrecer soluciones de movilidad en el contexto de la pandemia

En el caso del impulso a las infraestructuras de recarga de vehículos eléctrico, claves en la electrificación del parque móvil, Moves II establece un límite de ayudas de 100.000 euros por destinatario último y convocatoria.

En cuanto la financiación de los sistemas de préstamos de bicicletas eléctricas, el límite de 100.000 euros.

La cuarta línea del programa está especialmente diseñada para favorecer que empresas y administraciones puedan ofrecer soluciones de movilidad en el contexto de la pandemia de COVID-19.

Así, se apoya a las empresas para implantar planes de transporte al trabajo que, junto con el teletrabajo y otras medidas de organización, les permitan ofrecer mayores alternativas de transporte seguro y perdurable a trabajadores y clientes en estos momentos.

Los ayuntamientos también podrán acudir a Moves II para financiar iniciativas de fomento de desplazamientos individuales a pie y en bicicleta, en moto o en otros medios de desplazamiento

Los ayuntamientos también podrán acudir a Moves II para financiar iniciativas de fomento de desplazamientos individuales a pie y en bicicleta, en moto o en otros medios de desplazamiento unipersonal, a través de la implantación de sistemas de préstamos o la adaptación de carriles para estos usos, calmado de tráfico, establecimiento de espacios compartidos o ampliación de aceras y espacios públicos.

De igual modo, se podrán emplear los fondos del programa para reforzar el transporte público, fomentando su uso como transporte seguro y sostenible.

Entre otras acciones, Moves puede apoyar medidas de integración multimodal, carriles exclusivos, tarificación flexible y sencilla, digitalización para dar información en tiempo real. También son financiables acciones para garantizar un reparto de última milla sostenible, mediante adaptaciones rápidas de la ciudad.

El apoyo para la implantación de medidas de movilidad sostenible al trabajo y de las adaptaciones rápidas para responder a las necesidades de movilidad vinculadas al Covid-19 puede ascender hasta los 500.000 euros, salvo que el órgano gestor en su convocatoria fije un límite inferior con base en el presupuesto asignado a la medida.

Las comunidades autónomas concretarán, en sus correspondientes órdenes, el reparto presupuestario entre las distintas actuaciones.

No obstante, el real decreto establece que de la suma total hasta el 70% podrá destinarse a la compra de vehículos *alternativos*...

El programa es gestionado por las comunidades autónomas

El programa Moves II estará coordinado por el IDAE y gestionado por las comunidades y ciudades autónomas, que deberán realizar las convocatorias correspondientes en sus territorios.

El criterio de reparto del presupuesto se ha consensuado con la conferencia sectorial de Energía, el órgano de coordinación entre el Ministerio y las administraciones autonómicas en esta materia, y está basado en el Padrón de habitantes publicado por el Instituto Nacional de Estadística (INE).

El presupuesto asignado es el siguiente: Andalucía, 17.954.692; Aragón, 2.813.525 euros, Asturias, 2.177.821, Baleares, 2.531.518; Canarias, 4.701.831, Cantabria, 1.239.194; Castilla y León, 5.129.706; Castilla-la Mancha, 4.335.331; Catalunya, 16.120.376; Comunitat Valenciana, 10.599.235; Extremadura, 2.269.899; Galicia, 5.753.324; Madrid, 14.150.116; Murcia, 3.169.485; Navarra, 1.384.718; Euskadi, 4.640.001; a Rioja, 668.067; Ceuta, 180.729, y Melilla, 180.431.

La idea es aprovechar las oportunidades que ofrecen cambios asociados a la nueva movilidad ligada a los procesos de descarbonización y de transformación digital

El programa se inscribe en el “Plan de impulso de la cadena de valor de la industria de la automoción”, activado por el Gobierno de España para que la industria de la automoción. La idea es aprovechar las oportunidades que ofrecen cambios asociados a la nueva movilidad ligada a los procesos de descarbonización y de transformación digital.

De hecho, España ya cuenta con una consolidada cadena de valor de la electromovilidad, vinculada fundamentalmente a los sectores de bienes de equipo y la electrónica de potencia. La aportación de la fabricación nacional en este campo se sitúa entre el 70 y el 90%.

El país también dispone sistemas de fabricación de vehículos significativos en segmentos como el de los autobuses o las motocicletas eléctricas, de las que España es el primer fabricante europeo.

Beneficios indirectos

Entre las novedades de esta segunda edición, destaca que las comunidades autónomas podrán llevar a cabo inversiones directas con cargo al programa para, por ejemplo, instalar puntos de recarga en hospitales u otros edificios de su titularidad, o renovar sus flotas de vehículos y transporte público.

La inversión pública del Estado podría llegar a movilizar un valor añadido de entre 3,5 y 4 millones de euros por cada millón invertido y generar más de 5.000 empleos. Al tiempo, se contribuye a mitigar las emisiones contaminantes y de gases efecto invernadero: el programa podría promover un ahorro de 14 toneladas equivalentes de petróleo (ktep) al año y una reducción de emisiones anual estimada en unas 40.250 toneladas de CO2

Proyectos de innovación, en espera de ser seleccionados

El Gobierno también ha dado su aprobación a la segunda edición de Moves Singulares, destinado a la promoción de proyectos singulares de innovación industrial en el ámbito de la movilidad sostenible.

Se prevé que, en 2020, Moves Singulares, cuya tramitación ya se ha iniciado, duplique su presupuesto hasta los 30 millones de euros para apoyar proyectos de innovación en cadena de valor de la movilidad sostenible y el vehículo eléctrico, así como medidas que reduzcan el consumo de energía final y las emisiones de dióxido de carbono.

En particular, se promoverá el desarrollo o innovación de nuevos procesos o prototipos de modelos de vehículos cero emisiones, la integración de infraestructura de recarga avanzada, redes inteligentes y vehículo eléctrico, y aplicaciones de nuevos desarrollos de baterías y almacenamiento eléctrico.

A la primera edición de Moves Singulares, dotado con 15 millones y que se encuentra actualmente en fase de evaluación de los expedientes, se han presentado 130 candidaturas por un importe total de ayuda solicitada de 64,5 millones de euros.

Objetivo: lograr los 50.000 puntos de recarga antes de 2023

Por otro lado, y entre otras actuaciones, el Plan del Gobierno de España para el también prevé la activación, entre 2021 y 2021, de un Plan de despliegue de infraestructura de recarga de vehículo eléctrico. En concreto, se implementarán aquellos mecanismos normativos y de impulso que sean necesarios para la instalación acelerada de una infraestructura de recarga de primer nivel en España, con el objetivo de lograr los 50.000 puntos de recarga antes de 2023, en línea con el proyecto de ley de Cambio Climático y Transición Ecológica y el Plan Nacional Integrado de Energía y Clima 2021-2030.

Entre otras medidas incorpora el desarrollo de mapa interactivo interoperable con ubicación y estado de los puntos de carga en vía pública, y se fija como objetivo garantizar la interoperabilidad y accesibilidad de la infraestructura de recarga y simplificar de la tramitación administrativa para la infraestructura de recarga.

También incorporará medidas normativas para la instalación de infraestructura de recarga en determinados aparcamientos, así como en las estaciones de servicio con mayores ventas, así como para favorecer el despliegue de infraestructura de recarga en los municipios del país, estableciendo objetivos mínimos en función del número de habitantes del municipio.

Red Eléctrica conecta Mallorca y Menorca con un nuevo cable submarino

La eléctrica ha explicado que ya se ha puesto en marcha tras completar el protocolo previo a la entrada en funcionamiento y superar los distintos ensayos.

elespanol.com
18/06/2020

Red Eléctrica de España (REE) ha puesto en servicio la **nueva interconexión eléctrica submarina entre Mallorca y Menorca**, tras haber completado las diversas fases de ejecución del proyecto en un plazo de 18 meses.

En una nota de prensa, la eléctrica ha explicado que se ha puesto en marcha tras completar el protocolo previo a la entrada en funcionamiento y superar los distintos ensayos y pruebas realizadas.

De este modo, **Red Eléctrica conecta las Islas con la red eléctrica europea**. La puesta en servicio de este enlace contribuye de manera esencial al **refuerzo de la seguridad, estabilidad y calidad del suministro eléctrico de Menorca**.

18 meses de trabajo

El trabajo comenzó en noviembre de 2018, cuando el Consejo de Ministros declaró su utilidad pública y concedió la autorización administrativa para su construcción.



En 18 meses, Red Eléctrica de España **ha completado las diversas fases de ejecución del proyecto**, desde las gestiones previas de licitación, adjudicación e instalación del cable hasta la ejecución del tendido submarino y de las labores posteriores de protección del enlace a través de su soterramiento en el lecho marino, para maximizar la integridad y seguridad de la instalación.

De manera paralela, a lo largo de este periodo, se han llevado a cabo las tareas asociadas a los trazados terrestres del enlace y las ampliaciones de las subestaciones de Cala Mesquida y de Ciutadella, en Mallorca y Menorca respectivamente.

La presidenta de Red Eléctrica, Beatriz Corredor, ha asegurado que esta infraestructura, "que va a mejorar de manera decisiva la seguridad y la calidad" del suministro en Menorca, será un soporte para la recuperación económica del archipiélago, "impulsando su proceso de transición energética".

Por su parte, la vicepresidenta cuarta del Gobierno de España y ministra para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico, Teresa Ribera, **consideró "una excelente noticia" la puesta en servicio de la interconexión** y destacó que permitirá "mejorar de forma ostensible la seguridad de suministro en Menorca e incrementar la resiliencia de su sistema eléctrico ante sucesos imprevistos y extremos como el sucedido en octubre de 2018".

Asimismo, estimó que el proyecto también "supone un avance en la senda de la transición energética en Illes Balears **hacia su plena descarbonización**, al favorecer la integración de las energías renovables".

Por su parte, el vicepresidente del Govern de les Illes Balears, Juan Pedro Yllanes, afirmó que para la Conselleria de Transición Energética y Sectores Productivos siempre ha sido "una prioridad garantizar el suministro eléctrico en Menorca".

Inversión de 84 millones

Con una inversión de 84 millones de euros, esta interconexión jugará un **papel sustancial en el proceso de transición energética** planteado para Menorca y para todas las Islas Baleares al facilitar una mayor eficiencia en la gestión del sistema eléctrico insular, maximizar la integración de las energías renovables actuales y futuras en condiciones de seguridad y reducir las emisiones de CO2.

El enlace está formado por un cable terrestre-submarino tripolar de 132 kV, que pesa alrededor de 2.300 toneladas (56,5 kilos por metro) y conecta las subestaciones de Ciudadela y Cala Mesquida, en Menorca y Mallorca, respectivamente.

El trazado submarino es de 41,7 kilómetros, con una profundidad máxima de 86 metros, y el terrestre transcurre por 12,5 kilómetros en Menorca y 742 metros en Mallorca. Los tramos terrestres del enlace son, en ambas islas, soterrados.

Telefónica se adjudica un contrato millonario para revolucionar Viesgo

La multinacional se impone al resto de operadores en un duro proceso competitivo y se convierte en el 'partner' estratégico de la eléctrica para implementar una transformación digital global.

elconfidencial.com
19/06/2020

En este sentido, Telefónica aportará su 'know how' para implantar nuevas infraestructuras digitales en la compañía eléctrica en toda España. También realizar mejoras de las redes de telecomunicaciones y mejorar las tecnologías de la información (IT).

A partir de ahora, la operadora de telecomunicaciones se encargará de la **red de datos** de Viesgo, así como de sus sistemas de telefonía móvil y telefonía fija.

Esto conlleva procesos críticos para la red eléctrica de baja tensión, como el **telecontrol de las subestaciones**. Y todo ello deberá estar dotado de soluciones de ciberseguridad, un terreno cada vez más importante para los procesos de las empresas.

La digitalización se ha vuelto, si cabe, aún más necesaria a ojos de la sociedad y de las empresas tras la crisis del **coronavirus**, que ha obligado al confinamiento de la sociedad y ha puesto el teletrabajo y las tareas no presenciales en el centro de la operativa de empresas de servicios de primera necesidad como son las eléctricas.

En definitiva, la alianza estratégica busca dotar a Viesgo de más innovación para lograr así **ser más competitivos**. En la nueva era digital, las empresas eléctricas necesitan hacer cada vez más eficientes sus procesos. Máxime después de que en 2019 la **CNMC redujera la tasa de retribución financiera** que se paga a las redes de baja tensión en la factura eléctrica.



Esta no es la primera vez que una eléctrica recurre al 'know how' de socios tecnológicos para mejorar el desempeño de la compañía. Desde 2019, **Naturgy** lanzó el **Proyecto Lean**, donde se ha aliado con socios como **IBM**, **Everis** o la propia **Telefónica**, con el objetivo de mejorar las tareas en las que estas compañías son más especialistas que la propia firma energética.

La digitalización de la red es algo que las grandes eléctricas resaltan de forma recurrente. También Aelec, la patronal en la que se agrupan las cinco grandes: Endesa, Iberdrola, Naturgy, EDP y la propia Viesgo.

El contrato logrado ahora por Telefónica llega después de meses en un proceso competitivo que ha despertado un elevado interés por los diferentes operadores que optaban a este servicio. El negocio de redes para Viesgo es ahora, si cabe, aún más estratégico, después de vender en 2018 toda la parte liberalizada (centrales de gas, plantas hidroeléctricas y cartera de clientes) a **Repsol**. Por otro lado, hace pocos días cerró su planta térmica de carbón de Los Barrios, la única que le quedaba de esta tecnología, por lo que su negocio se centra ya en redes y renovables.

Iberdrola construirá un parque fotovoltaico en Velilla, donde cierra una planta de carbón

La compañía promoverá en Castilla y León más de 1.800 MW en proyectos eólicos y fotovoltaicos en los que invertirá 1.300 millones de euros

abc.es
19/06/2020



Iberdrola promoverá en Castilla y León en los próximos años más de 1.800 MW en proyectos renovables -eólicos y fotovoltaicos-, para los que destinará inversiones de más de 1.300 millones de euros. Este volumen de recursos dinamizará el tejido industrial y **generará empleo para 18.000 personas**, atendiendo a las estimaciones establecidas en el Plan Nacional de Energía y Clima.

En Velilla, la compañía construirá el mayor complejo fotovoltaico de la región, con un total de **400 MW** de potencia instalada, que será también uno de los mayores de España. Iberdrola va a cerrar en este municipio una de las pocas centrales de carbón que aún mantenía en el mundo. Tiene unos 500 MW de potencia y daba trabajo a 40 personas.

Esta actuación representará una inversión de 300 millones de euros y crearán, en base a los cálculos utilizados en el citado plan, más de 4.000 empleos, según informa el grupo que preside Ignacio Galán.

El plan de transformación de la compañía en la zona incluye, además, inversiones en redes inteligentes y movilidad sostenible, la instalación de una **planta de valorización de residuos**, programas de formación y la creación de una plataforma de innovación ciudadana para incentivar el emprendimiento en la comarca. Los trabajos de desmantelamiento de la térmica en los próximos cuatro años y medio permitirán dar continuidad a la colaboración con proveedores locales, cuya involucración en estas tareas asociadas representará un volumen superior al que mantienen en la actualidad.

En la región, **Iberdrola mantiene en construcción y tramitación más de 650 MW** renovables en proyectos eólicos y fotovoltaicos. La compañía acaba de iniciar la ejecución del complejo eólico

Herrera, con los aerogeneradores de mayor potencia en el mercado nacional en la actualidad, y el parque Fuenteblanca; y tramita los proyectos eólicos de Buniel y Valdemoro -que hacen de sus 164 MW de potencia uno de los mayores de la compañía y del país-, así como tres fotovoltaicas de más de 400 MW, entre ellas, una planta solar en Ciudad Rodrigo.

En Castilla y León, Iberdrola lidera desde hace más de 15 años la promoción de renovables, donde opera ya más de 5.100 MW eólicos e hidráulicos, que la convierten en la región con más potencia 'verde' instalada por la compañía.

Iberdrola realiza **compras anuales por valor de 150 millones de euros a más de 700 compañías castellanoleonesas**, que permiten la generación de 265 empleos al año. Esta colaboración ha permitido avanzar en la configuración de un nuevo tejido industrial, que participa en la construcción de proyectos renovables, el despliegue y mantenimiento de redes eléctricas y trabajos de consultoría medioambiental.

Iberdrola **es líder en energía renovables en España**, con una capacidad eólica instalada de más de 6.000 MW y de más de 16.500 MW renovables; un volumen que en el mundo se eleva a más de 32.000 MW, que convierten a su parque de generación en uno de los más limpios del sector energético.

La demanda eléctrica llega a la 'nueva normalidad' un 12,3% más baja que antes del estado de alarma

diariosigloxxi.com
21/06/2020

La demanda eléctrica peninsular estimada alcanzó los 3.075 gigavatios hora (GWh) entre el lunes y el viernes de esta semana, lo que supone que va a llegar a la 'nueva normalidad' siendo todavía un 12,3% inferior a la registrada antes del estado de alarma tras tocar suelo hace ya diez semanas, coincidiendo con Semana Santa.

Según las estadísticas de Red Eléctrica de España, en esta última semana la demanda experimentó un ascenso del 1,2% tras haber descendido un 0,8% la anterior. Con ello, se mantiene prácticamente estancada desde hace tres semanas.

Esto supone que la demanda ha necesitado cerca de dos meses y medio para recuperar algo más de la mitad de lo perdido en un mes, puesto que entre la semana previa a la declaración del estado de alarma y el nivel mínimo se redujo un 26,2%.

De hecho, coincidiendo con la suspensión de las actividades económicas no esenciales durante 14 días, la demanda tocó suelo en Semana Santa. En la primera semana, entre el 30 de marzo y el 3 de abril se redujo un 3,6% y en la segunda un 10,9%, hasta alcanzar los 2.587 GWh.

Posteriormente, la demanda ha venido manteniendo una tendencia alcista más lenta que la bajada sufrida hasta entonces, que solo se cortó con motivo de la festividad del 1 de mayo y la semana anterior a esta. Así, la semana después de Semana Santa subió un 7,4% y la siguiente un 2,6%.

A continuación, durante la semana del 1 de mayo la demanda bajó un 2,9%, caída que se explica porque ese día se redujo un 13,3%. Después, durante las cuatro semanas posteriores volvió a subir: lo hizo un 3,6% la segunda semana de mayo, un 0,9% la tercera, un 1% la cuarta, un 4,2% la quinta y un 0,6% la siguiente.

Antes del repunte posterior a Semana Santa, desde la declaración del estado de alarma, la demanda encadenó cuatro semanas con descensos, con una caída del 6,2% la primera semana, a las que siguieron otras del 3,6%, el 8,4% y el 10,9% en Semana Santa.

Galicia diseña un 'boom' de renovables en plena agonía industrial

La Xunta, el Gobierno y empresas como Naturgy, Greenalia o Endesa impulsan inversiones en renovables mientras colapsa la industria tradicional

galicia.economiadigital.es
21/06/2020

Si en la crisis financiera se hablaba de rescate, en la provocada por el coronavirus se habla de reconstrucción. La previsible llegada de fondos europeos para combatir la pandemia, coincide con un proceso de transformación que viene operando desde años atrás y que tiene como rostro más visible la **progresiva descarbonización de la economía**.



En este escenario, en Galicia empieza a tomar forma un **mapa de proyectos para la reactivación económica** que sirve de contrapunto a los cierres de las centrales de **Naturgy** y **Endesa** en Meirama y As Pontes y al decaimiento industrial de empresas fuertemente asentadas en el territorio, **como ahora Alcoa y Alu Ibérica**, y anteriormente la vendida **Ferroatlántica** o las quebradas **Poligal, Isidro de la Cal, Viriato** o **Caramelo**.

EL PLAN DE LA XUNTA: 1.300 MILLONES PARA 1.700 EMPLEOS

Cinco proyectos están llamados a jugar un papel importante, todos vinculados a los incentivos públicos y todos apuntando a las energías renovables, la economía circular y la sostenibilidad.

Tres de ellos los presentó la Xunta este viernes con la intención de **movilizar una inversión de 1.300 millones**, buscar socios industriales y generar 1.700 empleos. En esa cuenta, cada puesto de trabajo cuesta más de 750.000 euros de inversión.

Se trata de una **planta de hidrógeno verde de 50 megavatios**, un **centro de fabricación de fibras textiles** a partir de madera y un **centro de transformación de residuos para la producción de biogás** y fertilizante. Estos dos últimos requerirán una inversión, según dijo **Alberto Núñez Feijóo**, de 700 millones y 525 millones respectivamente.

El proyecto más costoso, la fabricación de fibras textiles, incide en el sector forestal y en la producción textil, dos áreas clave en el ecosistema económico de Galicia; mientras que la planta para transformar residuos es una apuesta más transversal por la economía circular.

El primero generará unas 250.000 toneladas de celulosa sostenible anuales a partir de la madera y permitirán la gestión forestal sostenible de entre 100.000 y 150.000 hectáreas de monte. El segundo tratará cada año dos millones de toneladas de residuos industriales, textiles o marinos, así como plásticos o purines.

Al plan de la Xunta, que hasta el coronavirus tenía como principal proyecto de impulso económico el **Xacobeo**, se suma el que **hilvana el Gobierno central para Meirama** y que se repetirá en **Endesa** una vez se confirme el cierre de la central de As Pontes.

La alternativa a la central térmica de Naturgy es, por ahora, el **parque eólico de 49,5 megavatios** que tramita la compañía. El Ministerio para la Transición Ecológica ha activado la fase de propuestas para identificar otros proyectos para Meirama, en un proceso que se alargará hasta el 7 de julio.

Por lo tanto, aunque está en fase de definición el plan que remplace al carbón tras el cierre de la central, la apuesta de Naturgy se inclina por las energías renovables, pues además del parque eólico propuso en su momento la puesta en marcha de un centro de gas renovable. **La inversión en Meirama formará parte de los 300 millones que el grupo prevé invertir en Galicia en energías limpias**, principalmente parques eólicos.

También Endesa manifestó su intención de poner en marcha proyectos de renovables una vez que sus centrales térmicas dejen de operar, mediante la inversión en fotovoltaica y eólicos como una de sus líneas estratégicas. En Teruel, por ejemplo, donde cerró la central de Andorra, tramita un parque solar de 50 megavatios.

El impulso de las administraciones públicas espoleadas por el coronavirus llega cuando la inversión privada se despertó y adquirió cierta intensidad tras años de sequía por la crisis económica. Un ejemplo claro es **Greenalia**, el grupo gallego de energías renovables que presentó un **plan para invertir más de 1.000 millones hasta 2023** en España y Portugal en sus tres principales líneas de negocio, eólica, fotovoltaica y biomasa.

La compañía que dirige **Manuel García** puso en marcha una planta de biomasa de 50 megavatios en Curtis (A Coruña) que requirió de una inversión de 135 millones.

Los planes de Greenalia coinciden con una **reactivación del sector eólico en Galicia** tras casi una década sin apenas nuevos proyectos. La patronal gallega explicó el año pasado que los casi 500 nuevos megavatios instalados suponían 5.000 puestos de trabajo y que la inversión se mantendría con la perspectiva de lograr una carga sostenida de trabajo para unos 12.000 empleos hasta 2030. En Galicia hay unos 3.000 megavatios en tramitación, según los datos que ofreció entonces la Asociación Eólica de Galicia.

Bogas reorganiza el comité ejecutivo de Endesa

Andrea Lo Faso, director de Recursos Humanos, vuelve a Italia.

Paolo Bondi asume la gestión del personal.

Ignacio Mateo ocupará la dirección de compras.



eleconomista.es
22/06/2020

Endesa ha aprobado hoy una reorganización de su comité ejecutivo. La eléctrica que dirige José Bogas realizará tres cambios en su primera línea directiva durante los próximos tres meses. Se trata de los primeros cambios de relevancia que se producen en la empresa desde la salida de la presidencia de Borja Prado.

Paolo Bondi será el nuevo director general de Personas y Organización, en sustitución de Andrea Lo Faso. Bondi, nacido en Ravena (Italia) en 1966, ha sido director general de Generación Térmica en Endesa y director general Económico Financiero (CFO) de la compañía, cargo en el que estuvo entre 2009 y 2018.

Durante el periodo de adquisición compartida de Endesa por parte del Grupo Enel y Acciona, el ejecutivo fue el representante del grupo italiano para la gestión económica, entre 2007 y 2009. Bondi procedía del grupo Enel, en el que ocupó diversos cargos de responsabilidad, como CFO de la división internacional, jefe de la división de Control de TLC o jefe de Análisis Estratégico y Financiero.

Bondi, licenciado en Business Administration de la Universidad Bocconi de Milan, ha trabajado también con cargos en materia económica en el grupo italiano Ferruzzi Montedison en Italia, Francia y EEUU.

Asimismo, Ignacio Mateo ocupará el cargo de director general de Compras de Endesa, en sustitución de Pablo Azcoitia. Mateo, nacido en Madrid en 1966, era hasta este momento el director de Planificación y Control de Endesa, cargo en el que estaba desde 2015.

Anteriormente, fue el responsable de Planificación y Control de la división de Generación de Enel, entre los años 2014 y 2015. También desde Roma, entre 2010 y 2014, Ignacio Mateo fue el director de Estrategia de Enel, cargo al que accedió siendo subdirector general de Estrategia de Endesa, entre 2008 y 2009.

Desde el año 2003 y hasta 2007 fue el encargado de la Planificación Estratégica de la compañía, y, previamente, había dirigido el área de Desarrollo Corporativo de Endesa Telecomunicaciones, cargo al que accedió siendo el director del Área Internacional de ECYR (Endesa Cogeneración y Renovables), entre los años 2001 y 2003.

Mateo, ingeniero de Minas por la Universidad Politécnica de Madrid, comenzó su carrera en Unión Fenosa, donde fue director de Medioambiente de Unión Fenosa Generación.

La reorganización además culmina con el nombramiento de Pablo Azcoitia como director general de Medios, en sustitución de José Luis Puche.

Nacido en Madrid, en 1967, ha sido hasta la fecha director general de Compras, desde febrero de 2012.

Entre los años 2008 y 2012 fue director de Estrategia, Sinergias y procesos de Compras, cargo al que accedió desde la posición de director de Compras de Servicios en Endesa (2007-2008). Previamente, entre 2004 y 2007, fue el director de Administración, Finanzas y Control en Endesa Italia; director de Compras para Servicios Corporativos (2003-2007); y director general adjunto de Endesa MarketPlace (2001-2002).

Pablo Azcoitia, licenciado en Empresariales por la Universidad Complutense de Madrid, ha ocupado también diversos cargos de responsabilidad en empresas como Ecuquality, Group Friendware, CHEP Group o Banesto Hipotecario.

El Consejo de Administración agradeció ayer a Andrea Lo Faso y a José Luis Puche su absoluta dedicación y compromiso con Endesa durante los años que han trabajado en la compañía. Andrea Lo Faso, que ha ocupado el cargo de director general de Recursos Humanos de Endesa desde 2012, vuelve a Italia para continuar su labor en el Grupo Enel. Por su parte, José Luis Puche ha sido director General de Recursos Humanos y Organización de Endesa (2009-2014) y director General de Auditoría de Endesa (1998-2009).

Una línea eléctrica soterrada cruza el Besòs

La perforación que atraviesa el río a 18 metros bajo tierra permitirá conectar las subestaciones de Santa Coloma y Sant Adrià



lavanguardia.com
22/06/2020

La nueva línea eléctrica subterránea de 220 kV que conecta las subestaciones de Santa Coloma de Gramenet y Sant Adrià de Besòs discurre paralela al río en gran parte de su trazado pero estas semanas ha superado el mayor reto técnico al que se enfrentaba.

La infraestructura eléctrica ha requerido de una perforación por debajo del río Besòs a una profundidad de 18 metros bajo tierra y con una longitud de 650 metros para cruzar de una orilla a la otra. El resto de la línea, de casi seis kilómetros, se ha soterrado bajo viales, aceras y zonas verdes cercanas al río y a un colector.

La ejecución del proyecto ha sido de una gran complejidad, ya que además de cruzar el cauce del Besòs en Santa Coloma, también ha tenido que salvar el tranvía y la línea de Rodalies en Sant Adrià. Para ello, se han realizado en total cuatro perforaciones en diferentes puntos, además de ser necesaria la ejecución de ocho cámaras de empalme.

Inversión de 17 millones de euros

Los trabajos finalizarán en septiembre tras una inversión de 17 millones de euros por parte de Red Eléctrica de España (REE), que ha dedicado otros 17 millones en la zona del Besòs para una nueva línea subterránea hasta la subestación del polígono industrial de Guixeres para mejorar el suministro en la zona nordeste de Badalona. En este caso el trazado es de 3,65 kilómetros y discurre soterrado por diversos viales de la ciudad, lo que ha servido para mejorar la urbanización de algunos puntos en el barrio de Pomar.

Ambas obras forman parte de la planificación de la red de transporte 2015-2020 y permitirán mejorar tanto la calidad como la seguridad del suministro eléctrico en el entorno metropolitano.

De cheques de 250 euros a meses de luz gratis... las eléctricas avivan la batalla comercial con la crisis

Las compañías lanzan promociones cada vez más agresivas en un negocio en el que hay cerca de tres millones de cambios de compañía al año

elindependiente.com
22/06/2020

Las grandes eléctricas han abierto una guerra comercial para quitarse clientes unas a otras. Cada año cerca de tres millones de clientes cambian de compañía de luz y gas, y las compañías se han lanzado a ofrecer promociones y descuentos para llevarse una parte de esos movimientos. Y las ofertas están siendo cada vez más agresivas en plena crisis provocada por la epidemia.

RESUMEN	
Por potencia contratada	13,62 €
Por energía consumida	22,27 €
Impuesto electricidad	1,83 €
Alquiler equipos medida y control	0,93 €
IVA	8,12 €
TOTAL IMPORTE FACTURA:	46,77 €

Cheques de 200 y hasta de 250 euros para los nuevos clientes, dos meses de consumo de luz gratuito, descuentos por llenar el depósito del coche en gasolineras o en compras en grandes almacenes, rebajas por comprar en Amazon o viajar con Booking.com... Ofertones que agitan las tarifas del mercado libre de electricidad, y que a la larga, incluso con las ofertas y descuentos, salen más caras que la tarifa regulada (el denominado Precio Voluntario para el Pequeño Consumidor, el PVPC).

La batalla por captar nuevos usuarios se está desatando por la sacudida que supuso para el sector la entrada en el negocio eléctrico de las petroleras Repsol y Cepsa, el movimiento que se prevé con la llegada de la francesa Total al comprar las comercializadoras de EDP, la presión cada vez mayor de las comercializadoras independientes (las pequeñas eléctricas ya suman más de 2 millones de clientes) o la caída del precio de la electricidad en mercado mayorista en los últimos meses.

Las *nuevas eléctricas* Repsol y Cepsa y las tradicionales Endesa, Iberdrola, Naturgy o EDP llevan desde el año pasado embarcadas en una agresiva estrategia a base de grandes promociones, alianzas con otras compañías para ofrecer rebajas cruzadas, descuentos en otros productos del grupo y descuentos directos en el recibo de luz y de gas.

Repsol es actualmente, con mucho, la eléctrica que más crece. La petrolera desembarcó a finales de 2018 en el negocio de la luz y el gas con la compra de activos de Viesgo y heredó 748.000 clientes. En apenas un año **superó el millón de clientes**, captando unos 600 cada día.

El grupo liderado por Josu Jon Imaz ha apoyado su crecimiento especialmente en descuentos cruzados con su red de 3.400 gasolineras. La compañía ofrece rebajas en gasolina y gasóleo de hasta 150 euros a sus nuevos clientes de luz y gas, y de manera puntual ha estado elevando ese importe a través de su sistema de pago Waylet hasta los 200 euros hasta esta misma semana.

Además, Repsol tiene una alianza con El Corte Inglés, con puestos de comercialización de sus ofertas en decenas de grandes almacenes de la cadena, y entrega una tarjeta regalo de hasta 100 euros por contratar luz y gas en estos mostradores. Ambas ofertas son acumulables, así que un nuevo cliente puede recibir de manera conjunta hasta 250 euros.

En paralelo, su gran competidora en el negocio de las estaciones de servicio y ahora también en el de la electricidad y el gas natural, **Cepsa** busca igualmente a sus nuevos clientes anunciando descuentos de entre el 2 y el 8% en sus gasolineras o de hasta 18 céntimos de euros por cada litro de carburante, además de rebajas en el recibo de luz en función de los servicios contratados que van entre el 12 y el 18% en relación al precio de electricidad que comercializa.

Hasta hace unos meses, Endesa ofrecía descuentos directos, una suerte de cheques, para los nuevos usuarios a razón de 50 euros si contratan sólo la luz y 50 euros si contratan el gas natural, alcanzando los 100 euros si el servicio incluye ambos suministros. La compañía ahora ha cambiado su promoción y se ha lanzado a regalar consumo de electricidad directamente.

Endesa ofrece a sus nuevos clientes un mes de consumo de electricidad (no incluye impuestos y cargos fijos, sólo la parte de energía) tanto si contrata el suministro de luz como el de gas. Y lo eleva hasta los dos meses de consumo de luz gratis si el usuario contrata ambos, electricidad y gas.

Iberdrola trata de captar clientes ofreciendo descuentos de 100 euros si se contrata conjuntamente la luz y el gas a través de su canal online, así como descuentos de entre el 10 y el 20% en el precio del consumo de electricidad. La compañía promociona contrataciones en sus canales digitales descontando del recibo 60 euros por nuevo suministros de luz y 40 en el caso del gas.

Naturgy, por su parte, cuenta con sendos acuerdos con Amazon y Booking.com para lanzar ofertas cruzadas, con descuentos del 10% en las compras en el gigante del comercio online o en la grupo de viajes digital si se hacen a través del área de clientes de la web de la eléctrica.

Actualmente, Naturgy también da la posibilidad a los nuevos usuarios de aplazar el pago de sus facturas hasta octubre y luego abonarlas a plazos durante los doce meses siguientes. Con ello, amplía a los nuevos clientes y alarga los plazos de la medida de flexibilización de pagos concebida para ayudar a los clientes durante el estado de alarma.

Las eléctricas dan por hecho que **la entrada de Total en el mercado español de la electricidad y gas** va a suponer otra sacudida para el sector y que avivará la batalla comercial. La petrolera francesa ha comprado la compra de activos a EDP, sus comercializadoras de luz y gas que cuentan con 2,5 millones de clientes en España.

EDP cuenta ya ahora con acuerdos con cadenas de tiendas para vender en ellas sus tarifas de luz y gas. El pasado noviembre la eléctrica anunció un acuerdo para vender luz, gas y otros servicios energéticos en las tiendas de Mediamarkt, que hasta entonces tenía una alianza similar con su rival Endesa.

La eléctrica ofrece a los clientes que contraten sus servicios de luz y gas en los centros de la cadena de electrónica tarjetas de compra para las propias tiendas de Mediamarkt de hasta 100 euros. EDP también ofrece un sistema de ofertas cruzadas con Carrefour, mediante descuentos en la tarifa energética que se trasladan a cheques ahorro para comprar en los centros comerciales del grupo francés. Y, además, cuenta con un sistema de fidelización de acumulación de puntos que son canjeables por regalos.

Atraer clientes a las tarifas libres

Las compañías eléctricas se batan en un mercado con cada vez más actores. En España hay más de 200 comercializadoras de electricidad y en torno a 40 de gas natural. Los grandes grupos energéticos siguen controlando, con mucho, el grueso del negocio de la electricidad y de gas natural en España.

Las tres mayores corporaciones (Endesa, Iberdrola, y Naturgy) tienen contrato con el 85% del total de clientes nacionales de electricidad y también de los de gas.

Los cinco grandes grupos eléctricos (Endesa, Iberdrola, Naturgy, EDP y ahora también Repsol) están obligados a ofrecer a los pequeños consumidores la tarifa regulada, cuyo precio final depende en parte de la evolución del mercado eléctrico mayorista y que a las empresas les resulta menos rentable al estar establecido por ley el margen de comercialización.

Los pequeños consumidores, con una potencia contratada inferior a 10 kilovatios, pueden elegir entre la tarifa regulada o aceptar las tarifas del mercado libre que diseñan las eléctricas. Es en estas últimas en las que las más de dos centenares de compañías se batan el cobre por captar clientes.

Las compañías ofrecen con sus tarifas libres de manera generalizada un precio fijo del consumo electricidad o también tarifas planas, y suelen tentar a clientes anunciando descuentos –por lo general estrictamente temporales-sobre el consumo o sobre el término fijo de la factura.

Las compañías eléctricas, tanto los grandes grupos tradicionales como la pléyade de decenas de nuevas comercializadoras, están consiguiendo arrastrar al mercado libre a los clientes. Y lo están haciendo a pesar de que las tarifas libres son más caras que el precio regulado.

Según los últimos datos oficiales de la Comisión Nacional de los Mercados y de la Competencia (CNMC), correspondientes al pasado septiembre, un total de 10,77 millones de pequeños clientes tenían contratada la tarifa regulada frente a los 15,91 millones del mercado libre. El trasvase a las tarifas libres continúa.

Endesa advierte en el negocio de empresas: los pequeños ya están aquí

merca2.es
22/06/2020



El mercado eléctrico anda patas arriba. En el negocio doméstico, las grandes energéticas han perdido cuota de mercado con respecto a las pequeñas comercializadoras y las reconvertidas petroleras como Repsol. Y resulta que el segmento de pymes e industria ha cogido la misma senda; por eso **Endesa ha acelerado su estrategia comercial de captación**. Se trata de no retroceder ningún paso cuando acabe la crisis.

En concreto, la compañía presidida por José Bogas ha activado estas últimas semanas una **potente campaña de captación en el área corporativa** con ofertas de descuento de entre el 50% y el 70%, en el término de potencia o energía. Todo ello para nuevos clientes empresariales que contraten antes de que finalice junio, y con permanencia de un año.

Esta situación se produce en un momento clave para las tres grandes energéticas, la propia Endesa, Iberdrola y Naturgy, donde **han tenido que revisar sus estrategias en el negocio doméstico** ante una normalización por parte de los usuarios a la hora de cambiar de compañía. Y ahora a nivel corporativo. De hecho, ha sido la propia Comisión Nacional del Mercado y la Competencia (CNMC) la que ha dado la voz de alarma.

En el último informe -tercer trimestre de 2019- sobre supervisión de los comercializadores, advierte de que **“las cifras denotan una mayor competencia en los segmentos pyme e industrial en comparación con el segmento doméstico”**. Hasta ahora el órgano regulador, **que acaba de estrenar presidencia**, no se había manifestado en sus informes sobre esta “competencia” en este nicho de negocio, pero ha empezado a ser significativa.

En este sentido, la CNMC hace -incluso- un desglose con las cuotas de mercado de los nuevos actores que ya han conseguido meterse en la fotografía de la tarta. Sobre los datos del Q3 de 2019, y por su cuota de participación en el mercado en los segmentos pyme e industrial, entre los comercializadores independientes destacaron **Fenie Energía** (cuotas del 3,5% en pyme y del 2,7% en industrial); el **Grupo Audax** (cuotas del 4,7% en pyme y del 3% en industrial); **Aldro Energía** (4,4% en pyme y 2,8% en industrial); **Holaluz** (1,3% en pyme); y **Enérgya VM** (cuotas del 1,2% en pyme y del 2,1% en industrial). **El subtotal de las comercializadoras independientes alcanza el 35,2%**.

Es cierto que todavía están lejos de **Endesa** (25,5% pyme y 21,9% industrial) e **Iberdrola** (24,4% pyme y 32,7% industrial), pero el hecho de que el regulador ponga en negro sobre blanco la advertencia sobre el impacto que están teniendo, así como su crecimiento continuado en 2019, refleja los motivos por los que la energética azul ha tenido que pasar a la acción en este segmento, a la vez que **tiene activadas todas las alarmas en la pare doméstica** también.

EL GAS, OTRO PROTAGONISTA

Lo curioso de esta situación es que no solo afecta a los datos de la electricidad. **En el consumo de gas corporativo, si cabe, la competencia y la pérdida de poder de las grandes energéticas fue mayor a lo largo de 2019.**

En los segmentos pyme e industrial, entre los comercializadores independientes destacaron Aldro Energía y Soluciones (cuotas del 2,3% en pyme y del 0,2% en industrial) y el Grupo Audax (cuotas del 1,8% en pyme y del 0,7% en industrial).

Conviene nombrar también, por sus elevadas cuotas de participación en los segmentos pyme e industrial, a Galp Energía (cuotas del 3,5% en pyme y del 3,8% en industrial).

Y TODO SIN INMUTARSE

Ante esta situación, lo realmente significativo y que debería preocupar a Endesa, Iberdrola o Naturgy, es que **las pequeñas y medianas comercializadoras no tienen activadas campañas de marketing en estos momentos.**

Fuentes cercanas a dos de estas compañías aseguran a **MERCA2** que los cambios que se están dando en las cuotas de mercado son naturales, sin que se haya buscado -ni se estén haciendo- promociones en estos sectores. De hecho, asegura una de estas comercializadoras, **el negocio de pyme e industria requiere de estrategias concretas y que, en estos momentos, no se están ejecutando.**

Todo lo contrario a lo que hace Endesa en estos momentos, que además coincide con un ciclo económico cambiante debido a la crisis que ha traído el coronavirus. En los próximos meses habrá un gran volumen de pymes que tenga dificultad para afrontar los recibos energéticos, por lo que toda ayuda es poca. De igual modo, las grandes eléctricas sienten una presión mayor en el mercado, y eso obliga a impulsar ciertos aspectos.

El Gobierno insta a la Mesa de Transición de As Pontes a encontrar alternativas a la combustión de carbón

Las pruebas de hibridación de combustibles se llevarán a cabo durante el mes de julio en la térmica das Pontes

cope.es
23/06/2020

El Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico (MITECO) acogió este pasado martes la tercera reunión trimestral de la Mesa de Transición de As Pontes, el órgano que reúne a representantes del MITECO, la Xunta de Galicia, el Concello de As Pontes de García Rodríguez, la empresa titular de esta central térmica, la Asociación empresarial de As Pontes y los sindicatos para planificar acciones conjuntas que aseguren una transición justa en esta zona.



La reunión ha concluido con la propuesta de un calendario de actuación para la Mesa por parte del MITECO y con un avance en todos los elementos que se habían acordado. El Gobierno ha reiterado su compromiso con As Pontes y con la Mesa para el futuro de la comarca, a la que corresponde la elaboración de un Plan de Desarrollo para encontrar alternativas a la actividad de generación eléctrica con carbón tal y como se venía desarrollando, así como el seguimiento de las pruebas de co-combustión en la central y su viabilidad técnica, ambiental y económica, de las que aún se está a la espera de resultados.

En cuanto a la situación laboral de los trabajadores, en el caso más urgente, el de los transportistas, todas las partes han acordado buscar soluciones a corto plazo que serán compartidas en una reunión en las próximas semanas.

SOLUCIONES CONCRETAS

El MITECO asegura que continúa comprometido con la participación activa y la búsqueda de soluciones concretas para los afectados. Para ello ha estado trabajando en el lanzamiento de una línea de 7 millones de euros de la Fundación Ciudad de la Energía (CIUDEN), a la que As Pontes se puede presentar. En este sentido, se aumentará al 50% el porcentaje de participación de ayuda de la Administración General del Estado para que se pueda dar soluciones de urgencia. En la misma línea se están valorando vías de financiación adicionales para este mismo 2020.

Por otra parte, se está trabajando para que los fondos del Instituto para la Diversificación y Ahorro de la Energía (IDAE) puedan priorizar las zonas de transición justa tal como se incluyó en la consulta pública para renovables eléctricas y térmicas y se ha trasladado para su valoración a las comunidades autónomas.

El compromiso del Ministerio se ha manifestado también en las consultas públicas previas de la Estrategia de Almacenamiento y la Hoja de Ruta de Hidrógeno Renovable, que concluyeron el pasado 19 de junio, y que han incorporado preguntas específicas en materia de Transición Justa, dado el potencial que ambas tecnologías tienen en las zonas en transición y la contribución que pueden hacer al desarrollo de estas zonas.

Por otro lado las zonas afectadas en Galicia serán receptoras del Fondo de Transición Justa Europeo que, en la última propuesta de la Comisión Europea, ha multiplicado su financiación, por lo que la Transición Justa, además de financiación nacional, recibirá fondos europeos.

REACCIONES DEL GOBIERNO MUNICIPAL DE AS PONTES

Al hilo de esta noticia el Ayuntamiento de As Pontes, en dicha reunión en la que participaron el alcalde, Valentín González Formoso y la concejala Ana Pena, reclamó que Endesa reafirme su compromiso con las pruebas de biocombustibles en la central térmica pontesa, ya que la compañía se comprometió a darle una alternativa de futuro al complejo eléctrico pontés *“con cautela y a la espera de conocer los resultados de las pruebas de hibridación de combustibles que se van a llevar a cabo durante el mes de julio en la térmica das Pontes, siempre y cuando estos arrojen datos favorables”*, comentaron.

En este sentido, la próxima semana está previsto que el Ministerio de Transición Ecológica, la Xunta de Galicia, el Ayuntamiento de As Pontes y la Asociación de transportistas del Carbón de las Pontes mantengan una reunión para buscar una solución urgente al problema de financiación que tiene el colectivo de transportistas en estos momentos.

Ana Pena, responsable del área de Industria del Ayuntamiento de las Pontes, valoró positivamente el encuentro y resaltó el compromiso lanzado por parte del Ministerio de Transición Ecológica para fomentar y apoyar, a través de diferentes mecanismos, el asentamiento de nuevos proyectos empresariales en las Pontes, generadores de empleo en un futuro próximo, como podría ser la construcción de una planta de hidrógeno.

POSTURA DE LA XUNTA DE GALICIA

La Xunta de Galicia ha reclamado al Gobierno central y a Endesa una "respuesta proactiva" para buscar soluciones para el futuro de la central de As Pontes, tras constatar que ninguna de las partes ha puesto sobre la mesa "alternativas" para mantener la actividad y el empleo, del que dependen 750 familias. Así lo ha trasladado el conselleiro de Economía, Empleo e Industria, Francisco Conde, tras participar en la reunión de la mesa industrial de As Pontes.

El Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico (MITECO) acogió este pasado martes la tercera reunión trimestral de la Mesa de Transición de As Pontes, el órgano que reúne a representantes del MITECO, la Xunta de Galicia, el Concello de As Pontes de García Rodríguez, la empresa titular de esta central térmica, la Asociación empresarial de As Pontes y los sindicatos para planificar acciones conjuntas que aseguren una transición justa en esta zona.

La reunión ha concluido con la propuesta de un calendario de actuación para la Mesa por parte del MITECO y con un avance en todos los elementos que se habían acordado. El Gobierno ha reiterado su compromiso con As Pontes y con la Mesa para el futuro de la comarca, a la que corresponde la elaboración de un Plan de Desarrollo para encontrar alternativas a la actividad de generación eléctrica con carbón tal y como se venía desarrollando, así como el seguimiento de las pruebas de co-combustión en la central y su viabilidad técnica, ambiental y económica, de las que aún se está a la espera de resultados.

En cuanto a la situación laboral de los trabajadores, en el caso más urgente, el de los transportistas, todas las partes han acordado buscar soluciones a corto plazo que serán compartidas en una reunión en las próximas semanas.

SOLUCIONES CONCRETAS

El MITECO asegura que continúa comprometido con la participación activa y la búsqueda de soluciones concretas para los afectados. Para ello ha estado trabajando en el lanzamiento de una línea de 7 millones de euros de la Fundación Ciudad de la Energía (CIUDEN), a la que As Pontes se puede presentar. En este sentido, se aumentará al 50% el porcentaje de participación de ayuda de la Administración General del Estado para que se pueda dar soluciones de urgencia. En la misma línea se están valorando vías de financiación adicionales para este mismo 2020.

Por otra parte, se está trabajando para que los fondos del Instituto para la Diversificación y Ahorro de la Energía (IDAE) puedan priorizar las zonas de transición justa tal como se incluyó en la consulta pública para renovables eléctricas y térmicas y se ha trasladado para su valoración a las comunidades autónomas.

El compromiso del Ministerio se ha manifestado también en las consultas públicas previas de la Estrategia de Almacenamiento y la Hoja de Ruta de Hidrógeno Renovable, que concluyeron el pasado 19 de junio, y que han incorporado preguntas específicas en materia de Transición Justa, dado el potencial que ambas tecnologías tienen en las zonas en transición y la contribución que pueden hacer al desarrollo de estas zonas.

Por otro lado las zonas afectadas en Galicia serán receptoras del Fondo de Transición Justa Europeo que, en la última propuesta de la Comisión Europea, ha multiplicado su financiación, por lo que la Transición Justa, además de financiación nacional, recibirá fondos europeos.

REACCIONES DEL GOBIERNO MUNICIPAL DE AS PONTES

Al hilo de esta noticia el Ayuntamiento de As Pontes, en dicha reunión en la que participaron el alcalde, Valentín González Formoso y la concejala Ana Pena, reclamó que Endesa reafirme su compromiso con las pruebas de biocombustibles en la central térmica pontesa, ya que la compañía se comprometió a darle una alternativa de futuro al complejo eléctrico pontés *“con cautela y a la espera de conocer los resultados de las pruebas de hibridación de combustibles que se van a llevar a cabo durante el mes de julio en la térmica das Pontes, siempre y cuando estos arrojen datos favorables”*, comentaron.

En este sentido, la próxima semana está previsto que el Ministerio de Transición Ecológica, la Xunta de Galicia, el Ayuntamiento de As Pontes y la Asociación de transportistas del Carbón de las Pontes mantengan una reunión para buscar una solución urgente al problema de financiación que tiene el colectivo de transportistas en estos momentos.

Ana Pena, responsable del área de Industria del Ayuntamiento de las Pontes, valoró positivamente el encuentro y resaltó el compromiso lanzado por parte del Ministerio de Transición Ecológica para fomentar y apoyar, a través de diferentes mecanismos, el asentamiento de nuevos proyectos empresariales en las Pontes, generadores de empleo en un futuro próximo, como podría ser la construcción de una planta de hidrógeno.

POSTURA DE LA XUNTA DE GALICIA

La Xunta de Galicia ha reclamado al Gobierno central y a Endesa una "respuesta proactiva" para buscar soluciones para el futuro de la central de As Pontes, tras constatar que ninguna de las partes ha puesto sobre la mesa "alternativas" para mantener la actividad y el empleo, del que dependen 750 familias. Así lo ha trasladado el conselleiro de Economía, Emprego e Industria, Francisco Conde, tras participar en la reunión de la mesa industrial de As Pontes.

El sultanato de Omán saca petróleo de la gasificadora de Sagunto tras la venta de CLH

La planta de Enagás disparó su actividad el año pasado y repartió 35 millones entre sus socios, entre ellos, la estatal Oman Oil, que tiene su parte en venta y ya obtuvo 294 millones con CLH

elconfidencial.com
23/06/2020

Saggas, la planta **regasificadora de Sagunto** propiedad de **Enagás (72,5%)**, **Osaka Gas (20%)** y **Oman Oil Company (7,5%)**, acordó el pasado mes de marzo distribuir 35 millones de euros de dividendos entre sus socios con cargo el ejercicio de 2019. Se trata de la mayor salida de caja para sus propietarios desde el año 2013 y es producto del cierre de un buen año para la empresa gasista, que pasó de facturar 69,9 millones a 74,8 millones el año pasado.



La clave de la mejora en la explotación estuvo en el incremento de las operaciones con buques metaneros, 23 barcos que descargaron un 617% más que en 2018, en paralelo a un incremento del 14% en la **demandas de gas natural en España**, principalmente para generación eléctrica, **con las mejores cifras para el sector desde 2010**. La de Sagunto es una de la media docena de plantas de regasificación de gas natural licuado que hay en España, unas instalaciones que no siempre funcionan a pleno rendimiento y que reciben una retribución garantizada a través de la factura eléctrica por el mero hecho de estar disponibles como infraestructuras de respaldo del sistema eléctrico español.

En ese contexto, la planta saguntina obtuvo un beneficio neto de 21,8 millones de euros. Esta cifra, sumada a los 15 millones acumulados de ganancias del ejercicio anterior, permitió a **Enagás** apuntarse un ingreso de liquidez en su matriz, pero también premiar a sus minoritarios compañeros de viaje, sin apenas capacidad de decisión y que entraron en el proyecto cuando los **gigantes nacionales del sector (Iberdrola, Endesa y Unión Fenosa)** decidieron resolver su pugna por el liderazgo de una infraestructura cuya composición accionarial fue teledirigida por **Eduardo Zaplana** al frente de la Generalitat. La japonesa **Osaka Gas** se quedó con el paquete de Endesa a través de su filial británica, mientras que **Oman Oil Company** entró en el proyecto por sus negocios internacionales con Fenosa, que acabó saliendo de Sagunto tras vender todas sus acciones a **Enagás**, que su vez se había hecho ya con la parte original de Iberdrola.

La participación en Saggas es el **único activo que le queda en venta a la filial española de la corporación estatal de Omán**. En mayo de 2017, se deshizo de su 10% en **Compañía Logística de Hidrocarburos (CLH)**, en una operación de **venta al fondo australiano de infraestructuras Macquarie** de cuyo importe no se informó en su momento pero que los balances de **Oman Oil Holding Spain** revelan que le reportó una **plusvalía de 296 millones** de euros sobre el valor contable de la participación. Su otra apuesta en España, el **6% que acumuló en la histórica La Seda de Barcelona**, ha perdido todo su valor (91,3 millones en los libros de Oman Oil) tras entrar esta en liquidación concursal en 2014.

El paquete minoritario en la regasificadora lleva **al menos desde 2015 entre los activos del sultanato disponibles para la venta**, lo cual indica que le está costando desprenderse de unos títulos que con Enagás como accionista hipermayoritario, con un 72,5%, no tienen ninguna capacidad de influencia en la toma de decisiones de Saggas. Las cuentas de 2019 de la instalación saguntina se firmaron el pasado 26 de marzo, en pleno confinamiento por el estado de alarma derivado de la pandemia del covid tanto en España como en el país del golfo Pérsico, sin la rúbrica del consejero de Oman Oil, el sultán **Hamed Khamis al Bartamani**, que no expresó oficialmente ninguna disconformidad.

Oman Oil Company entró en el proyecto gasístico como consecuencia de un acuerdo de intercambio de intereses con Unión Fenosa en 2002. La energética ahora integrada en **Naturgy**, que ya no conserva nada en Sagunto, dio entrada al sultanato en contraprestación por su acceso al **7,36% de Qalhat LNG**, dueña de una planta de licuefacción en Omán. La compañía estatal valora en libros su paquete en Saggas al precio simbólico de 51.000 euros. Sin embargo, los 2,62 millones (el 7,5% de los 35 millones) en dividendos recibidos por el ejercicio de 2019 y los importes obtenidos en años anteriores relevan que, pese a querer desprenderse de esa inversión, está sacando petróleo de la misma.

El Gobierno no aprueba el aval a las electrointensivas y promete ayudas de renovación verde tras cerrar térmicas

Ni Naturgy ni Iberdrola han presentado los proyectos alternativos a los que podrían acogerse con el nuevo decreto de Transición Energética

lavozdeasturias.es
24/06/2020

Durante el largo periodo que medió entre las elecciones generales de abril y de noviembre además del tiempo en que tardó en formarse un nuevo gobierno, el Ejecutivo Central adujo que los retrasos en la aprobación del estatuto de las industrias electrointensivas se debía a que se encontraba en funciones.

Sin embargo, las demoras han continuado agravadas además por el estallido de la crisis sanitaria del coronavirus. También ha habido retrasos en la puesta en marcha de **un fondo de garantía** para que el Estado avalase contratos de compra y venta de energía renovable por parte de las industrias electrointensivas con el objetivo de que consiguiesen electricidad más barata, la gran reivindicación del sector, y que estaba anunciada (como un fondo de **600 millones de euros**) para este martes.



Sin embargo, en su comparecencia tras el Consejo de Ministros, la vicepresidenta cuarta y responsable de Transición Energética, **Teresa Ribera, no anunció ninguno de estos proyectos sino que avanzó un nuevo real decreto ley para fomentar la implantación de renovables** y propiciar una nueva revolución industrial asociada a la energía verde sin responder a ninguna de las demandas de la gran industria en Asturias. Entre las iniciativas recogidas, Ribera mencionó nuevas regulaciones sobre el almacenamiento de energía solar y eólica y también nuevos modelos de subastas para incentivar la generación de electricidad verde.

Tuvo unas palabras para los territorios, como Asturias, aquejados por el fuerte impacto económico del cierre de las centrales térmicas. En concreto, la vicepresidenta señaló que **«damos pasos para garantizar que los proyectos renovables lleguen a zonas en las que se van a producir cierres de centrales de carbón que ya no son sostenibles económicamente asegurando que la transición sea justa permitiendo la reestimación de la capacidad de acceso de cada nodo en las zonas de transición justa»**.

En la práctica esto debería traducirse en ayudas para las compañías propietarias de las térmicas para la sustitución de las plantas actuales, que tiene fecha de caducidad y ya han anunciado varios cierres, por nuevas inversiones en renovables en la misma ubicación. En Asturias la explotación minera en casi residual tras el cierre de las últimas minas y la mayoría del carbón que se consume es de importación. De las cuatro térmicas que tienen actividad en la comunidad, la de Soto de la Barca (Naturgy) y la de Lada (Iberdrola) ya han anunciado su cierre. De momento, las que siguen, aunque con una generación menor con carbón, son las que EDP tiene en Soto de Ribera y en Aboño. Quedaría por conocer si Naturgy e Iberdrola se acogerían a las ayudas del nuevo decreto para una nueva inversión de renovables en la zona, Iberdrola anunció el pasado mes de diciembre su intención de instalar parques eólicos para sustituir la central de Lada, pero las características del terreno impedían la puesta en marcha práctica de tal proyecto por lo que la compañía nunca llegó a concretar ninguna iniciativa. **Lo cierto es que a comienzos de marzo de este año, antes del estallido de la pandemia, el consejero de Industria, Enrique Fernández, reconocía en el parlamento autonómico que ni Iberdrola ni Naturgy habían presentado alternativas al cierre de las térmicas en Asturias.**

Fernández destacó, eso sí, que le constaban «ciertas iniciativas de empresas, no necesariamente de los titulares de las térmicas», que estarían planteando la posibilidad de reutilizar sus instalaciones. Pero esas iniciativas, indicó, aún no se pueden considerar ni proyectos y están sujetas a cláusulas de confidencialidad que se mantendrán hasta que los promotores lo decidan o un solo euro de dinero público se vea implicado en su financiación.

En León, otra de las zonas más castigadas por la descarbonización, Endesa prometió tras anunciar el cierre de Compostilla, en El Bierzo, usar parte de las instalaciones como plataforma logística para renovables y además una inversión de 341 millones de euros en instalaciones con una potencia de 390 megavatios.

A día de hoy, y dado el enorme consumo de electricidad de buena parte de la industria asturiana (electrointensivas se refiere a aquellas factorías en las que el mayor coste de producción es la tarifa eléctrica), sólo la energía térmica y la nuclear pueden garantizar la continuidad del suministro sin depender de condiciones naturales, como la falta de sol o de viento. Es por eso que tanto partidos como agentes sociales en Asturias se han mostrado decepcionados con las iniciativas de transición energética anunciadas en los últimos meses desde el Gobierno central.

El decreto de Ribera

El real decreto-ley aprobado este martes incluye medidas para impulsar las inversiones en energías renovables, acabar con la especulación en los permisos de acceso y conexión, celebrar ya este año nuevas subastas de renovables y preservar la liquidez del sistema eléctrico, afectado por la crisis del COVID-19.

Según recogió Efe, el Ejecutivo persigue, además de cumplir con los objetivos de penetración de renovables que se ha marcado, que éstas se conviertan en una palanca de recuperación después de la crisis del coronavirus.

Para facilitar la implantación de renovables, el real decreto-ley introduce medidas para poner fin a la especulación en torno a los permisos de acceso y conexión a la red, que desde hace unos años vienen siendo acaparados en gran parte por personas o entidades que no tienen intención de desarrollar proyectos y que los guardan hasta que los pueden vender por altos precios a promotores o empresas que sí tienen un proyecto industrial.

Según datos del Ministerio para la Transición Ecológica, en la actualidad hay solicitudes de estos dos permisos, necesarios para que los promotores puedan poner en marcha las plantas por más de 430.000 megavatios (MW), una cantidad que cuadruplica la potencia instalada actual en España y que multiplica por 7 las necesidades de generación nueva que habrá en la próxima década.

De esos 430.000 MW, 295.000 MW son los que ha considerado correctamente presentados Red Eléctrica, operador del sistema eléctrico.

El Ministerio cree que puede haber un alto componente especulativo en una buena parte de las solicitudes, pues sólo en torno a un 60 % de los titulares de permisos de acceso solicita luego el de conexión.

El real decreto-ley establece hitos administrativos con plazos temporales en función del momento en que fue otorgado el permiso y, si no se cubren, los permisos caducan de forma automática y se ejecutan los avales que se exigieron al solicitar la autorización.

En el caso de los permisos anteriores a la Ley del Sector Eléctrico de 2013, a los que se les dio dos meses adicionales por la declaración del estado de alarma, les caducarán si sus plantas no entran en funcionamiento antes del próximo 31 de agosto.

Para el resto, los plazos concluyen a los cinco años de iniciarse el cómputo para el primer hito administrativo que tengan que cumplir.

En el caso de que no se vaya a ejecutar el proyecto y el titular o solicitante de permiso quiera obtener la devolución de las garantías que depositó, podrá hacerlo en el plazo de tres meses desde la entrada en vigor del real decreto-ley.

La norma establece también que no se podrán pedir nuevas solicitudes de acceso hasta que el Gobierno y la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC) aprueben una nueva regulación, que deberán sacar en el plazo de tres meses desde la publicación del real decreto-ley.

Nuevo sistema de subastas

Con el real decreto-ley, también retornarán las subastas de renovables, que en España no se celebran desde 2017, aunque habrá un nuevo sistema, por el que se podrán celebrar subastas de distintas tecnologías (en las últimas competían todas juntas) y ahora la variable sobre la que se pujará será el precio de la energía.

El Ministerio espera sacar a consulta esta semana o la próxima el real decreto con el nuevo diseño de subastas para que se puedan celebrar en el segundo semestre del año, aunque todavía no se ha definido qué potencia saldrá a puja, según fuentes del departamento.

Además, habrá la posibilidad de que instalaciones de pequeña magnitud puedan adherirse a la retribución obtenida en las subastas sin tener que presentarse.

Por otra parte, para evitar que la caída del PIB reduzca la inversión en redes, el real decreto-ley ajusta excepcionalmente los porcentajes del PIB que se pueden dedicar a redes de transporte y distribución en el trienio 2020-2022.

La eliminación del límite máximo del 0,13 % del PIB anual para inversiones en redes eléctricas ha sido demandada por las grandes compañías para poder anticipar sus inversiones.

Liquidez del sistema eléctrico

El real decreto-ley también tiene en cuenta la repercusión que tendrá en el déficit del sistema eléctrico la caída de la demanda y los precios por la crisis del Covid-19, que reducirá los ingresos, y habilita al Gobierno para usar el superávit de ejercicios anteriores para cubrir los eventuales desajustes y desviaciones entre ingresos y costes que habrá en 2019 y 2020, para lo cual se desarrollará una orden ministerial.

En el real decreto-ley, también se contempla revisar la retribución a la operación de la cogeneración durante el estado de alarma y para calcularla en ese periodo, se considerarán los valores del precio del mercado eléctrico y del de los derechos de emisión de CO2 durante el estado de alarma.

Además, se reducirán en un 50 % los valores del número de horas equivalentes de funcionamiento mínimo y del umbral de funcionamiento aplicables al año 2020.

El real decreto-ley también declara de utilidad pública los puntos de recarga de alta capacidad (con potencia superior a 250 kilovatios) para que se puedan abrir estaciones en carreteras, autovías y autopistas y amplía hasta 2030 la vigencia del Fondo Nacional de Eficiencia Energética, que finalizaba el próximo 31 de diciembre.

También establece para pequeñas comercializadoras y pymes una moratoria para que puedan retrasar el pago de sus obligaciones con el fondo correspondientes a 2020.

Además, el texto de la norma incorpora también a la regulación española actividades como el almacenamiento, la hibridación de renovables y el agregador independiente de demanda, además de regular las comunidades de energía renovables y definir el objeto del Instituto de Transición Justa.

Naturgy acelera la compra de renovables bajo dos condiciones

merca2.es
25/06/2020



La generación eléctrica a través de renovables irá aumentando su peso durante los próximos años. Justo la pata que debe fortalecer **Naturgy**. Por eso, la gasista centrará parte de su estrategia de rotación de activos en la adquisición de potencia renovable. Aunque la decisión debe hacerse bajo dos condicionantes directos.

Un reciente informe elaborado por JPMorgan estima que la estrategia verde de Naturgy, al igual que las grandes eléctricas del sector, debe encaminarse en el **aumento de capacidad instalada renovable**. Por ello, la firma de análisis estima que la compañía dirigida por Francisco Reynés debe enfrentar el crecimiento inorgánico como una tarea necesaria durante este ejercicio.

Sobre la tipología de adquisiciones, los analistas asumen que **los objetivos serán carteras de renovables de tamaño pequeño, o bien alguna importante adquisición de tamaño medio**. En este sentido, los movimientos pueden llegar sobre todo en los mercados internacionales donde opera Naturgy.

Por lo que respecta al impacto de las operaciones que debe llevar a cabo la gasista, fuentes del sector consultadas por **MERCA2** aseguran que se trata de **acciones muy positivas en el largo plazo**, donde además la suma de los ciclos combinados de gas serán esenciales; aunque a corto plazo estiman que se podría generar cierta tensión financiera en caja, algo que podría dejar a los inversores en alerta.

ESCENARIO DE NATURGY ANTE LAS COMPRAS

En este escenario de rotación de activos, según destaca JPMorgan, Naturgy deberá explotar su buen hacer con el flujo de caja, pero cuidar los problemas que ahora mismo le genera el gas. Sobre la primera situación, en concreto, la firma de análisis estima que **los negocios regulados en los diversos mercados donde operan no sufrirán impactos negativos pese a la actual crisis sanitaria que se ha vivido**. Por lo tanto, calcula que los ingresos en este segmento de negocio se mantendrán sólidos.

Otra cuestión distinta tiene que ver con los suministros de gas. Y es que **Naturgy se ha topado de cara con uno de los ítems a resolver dentro de la compañía: el gas natural licuado (GNL)**. En la pasada presentación de los resultados anuales correspondientes a 2019, la compañía expresaba su preocupación por la volatilidad de los precios en este segmento de negocio. La crisis generada por el coronavirus ha aivado del problema.

Pese a que se trata de un mal endémico para todos los sectores productivos, el conflicto económico que ha provocado el covid-19 ha impactado de lleno en uno de los frentes que tenía abiertos la compañía. Antes de la irrupción del “bicho”, los precios del gas estaban alocados. Precios a la baja que obligaba a ajustar los márgenes, y conflictos con las compras realizadas a largo plazo.

Ese era el escenario de Naturgy en un contexto donde el GNL ganará peso en la próxima década ante la inminente muerte del carbón y la persecución del petróleo. Para generar el impulso del negocio, fuentes del sector explican a **MERCA2** que se necesitará de inversiones adicionales para mejorar los márgenes en todas las partes del proceso gasificador. Pero todo ha estallado de repente, y es probable, según indican dichas fuentes, que 2020 sea un año de transición.

LA VISIÓN RENOVABLE

Bajo este escenario, el **presidente de Naturgy asume que el reto inversor que supone es óptimo** puesto que la ‘hoja de ruta’ del Gobierno español para la transición energética puede ser “un buen catalizador” para el impulso de la economía. Así lo ha manifestado Francisco Reynés durante su ponencia en la **cumbre de directivos de la CEOE** que se ha desarrollado durante estos días.

En este sentido, ha señalado que debe existir un marco normativo que “permita saber” cómo van a ser las relaciones laborales, con “mecanismos de flexibilidad para permitir adaptar las necesidades de las compañías, a veces estacionales”.

El directivo también abogó por mejorar la calidad de las infraestructuras sobre todo de distribución y transporte y por fomentar la eficiencia energética en ese camino hacia la descarbonización de la economía. Reynés, que puso sobre la mesa la necesidad de abordar “un plan renove energético” para el sector turístico, solicitó también “concordia social e institucional” para afrontar el reto de la actual crisis.



desde 1977,
manteniendo
nuestra esencia



Nos importan las PERSONAS
Igualdad, Solidaridad, Conciliación, Salud, Seguridad, Desarrollo, ...

Creemos en la NEGOCIACIÓN
Formación, Salario, Jornada, Competencias, Propuestas, Alternativas, ...

Trabajamos por UN FUTURO MEJOR
Empleo, Trabajo, Protección, Pensiones, Soluciones, Garantías...