

Resumen de Prensa

Sector Energético



Sindicato
Independiente
de la Energía

Nos importan
las **PERSONAS**

Creemos en la
NEGOCIACIÓN

Trabajamos para
construir un
FUTURO mejor

1.- Endesa fija tres prioridades a resolver al sustituto de Ribera: redes, Canarias e impuestos.

eleconomista.es, 24 de abril de 2024.

- **Bogas pide mejoras para poder incrementar las inversiones necesarias en España.**
- **Reclama una mayor capacidad de generación en las islas.**
- **Cree que el gravamen detrae capacidad de inversión.**



El consejero delegado de **Endesa**, José Bogas, ha destacado tres problemas que dejará abiertos la vicepresidenta Teresa Ribera y que considera "urgente" resolver. Por un lado, adaptar la **regulación de las redes de distribución**, ya que se está "haciendo perder oportunidades a nivel país para atraer empresas". El directivo aseguró que cada vez hay más casos de empresas que, a pesar de verse atraídas por la disponibilidad y los precios de la energía en España, ven imposible instalarse por unos topes a la inversión que "no permiten dimensionar y adaptar la capacidad de acceso".

A este respecto, puso el ejemplo de los centros de datos, una industria que ve en España, por su mano de obra cualificada e infraestructuras eléctricas y de fibra, "un lugar ideal" pero donde la falta capacidad de la red. Asimismo, recordó que Endesa tiene capacidad para incrementar su inversión, pero "es necesario que la regulación de esta actividad mejore" y la inversión tenga una rentabilidad razonable.

Bogas defendió que el modelo energético debe ser, "fundamentalmente, eléctrico", pero "competitivo para los consumidores y rentable para el inversor", consideró también "urgente" que se retribuya el capital "de forma razonable y al nivel de otros países de nuestro entorno, para garantizar la recuperación de los costes incurridos y reconocer las inversiones realizadas".

El consejero delegado de Endesa aprovechó la junta para poner énfasis en que el gravamen extraordinario impuesto a las energéticas y bancos por el Gobierno - y que se está estudiando hacer permanente- "detrae opciones a nuestra capacidad para invertir y para afrontar con éxito las exigencias que impone la transición energética". Igualmente, aseguró que este impuesto representa "un agravio comparativo y competitivo en el marco del derecho europeo".

Bogas advirtió también de la situación de la generación en Canarias, donde la actividad de producción está regulada. Desde 2013 ha visto como no se ha lanzado ningún proceso de concurrencia de nueva capacidad y considera urgente "sustituir, modernizar e incorporar nueva capacidad de generación para garantizar el suministro y reducir las emisiones". Por otra parte, Bogas, que subrayó Endesa "es y aspira a continuar siendo la energética más importante del mercado español", puso en valor que la compañía ha "cruzado el Cabo de Hornos" en su travesía hacia la descarbonización y electrificación. "Pero aún tenemos travesía por delante", añadió al respecto, recordando que se viene de afrontar "períodos de máxima incertidumbre" en el sector derivados de los conflictos bélicos en Europa y de tensiones geopolíticas en puntos clave del planeta.

La eléctrica ficha a un exconsejero de Iberdrola Distribución

La Junta General de Accionistas ha contado con un quórum de asistencia del 83,694% del capital y ha aprobado todos los puntos del orden del día. Entre ellos, la ratificación de Flavio Cattaneo y Stefano de Angelis como consejeros, así como la incorporación de Michela Mossini, Elisabetta Colacchia y Guillermo Alonso, un ex consejero de Iberdrola Distribución, como consejeros -dominicales en los dos primeros casos e independiente en el tercero-. Bogas hizo una especial mención a Alicia Koplowitz, que ha finalizado su etapa en Endesa.

2.- El 'impuestazo' del Gobierno a los cementerios nucleares pone en riesgo la rentabilidad de las centrales.

vozpopuli.com, 26 de abril de 2024.

Un informe de la consultora PwC señala que la nueva vía para financiar el nuevo Plan General de Residuos Radioactivos (PGRR) pone en jaque la sostenibilidad de estas centrales.

- Ribera dispara un 56% los impuestos a las nucleares desde que acordó su cierre.
- El cierre nuclear en España tendrá una factura de 22.600 millones para empresas y consumidores.



El debate sobre las centrales nucleares se centra ahora en cómo financiar los cementerios nucleares tras el cierre de estas centrales a través de la tasa Enresa. El Gobierno propone subir un 30% este impuesto, que se aplica a la producción de energía nuclear para financiar la gestión de los residuos radiactivos. Una decisión que, según los expertos, pone en riesgo la viabilidad de las centrales durante los años de vida que les quedan.

“La subida de la tasa Enresa planteada por el Gobierno para financiar el nuevo Plan General de Residuos Radioactivos (PGRR) pone en jaque la sostenibilidad de estas centrales”, explica la consultora PwC en su informe “El papel de la energía nuclear en el marco de la transición energética”, presentado esta semana.

PwC ve viable cubrir el incremento plasmado en el 7º PGRR utilizando la recaudación del impuesto al combustible nuclear gastado. Este impuesto fue creado para cubrir desviaciones de coste de desmantelamiento. Esta solución, ya prevista en la regulación, evita aumentar la tasa a las centrales nucleares y poner en riesgo las centrales e incrementos de coste para los consumidores.

La energía nuclear está siendo la diana de potenciales subidas de costes por parte del Gobierno. Actualmente, esta tecnología tiene una carga fiscal de 25 euros megavatio hora. Ahora, el Ministerio para la Transición Ecológica ha propuesto incrementar la tasa para financiar el 7º Plan General de Residuos Radioactivos (PGRR) –conocida como tasa Enresa– un 30%, hasta los 10,36 euros el MWh desde los actuales 7,98 euros MWh.

Nuevos cementerios nucleares

Este incremento obedece fundamentalmente a una decisión política: sustituir el almacén temporal centralizado (ATC) por 7 almacenes temporales descentralizados (ATD) , uno por central nuclear. De materializarse esta propuesta, la carga fiscal ascendería hasta los 28 euros megavatio hora. Casi el doble de la fiscalidad francesa en sus nucleares. Esto compromete su viabilidad económica a futuro, donde los precios medios de energía en el OMIP en los próximos 10 años rondan los 50 euros megavatio hora.

El informe de PWC destaca que esta tecnología es crucial en la transición energética, que es clave para garantizar el suministro y que afronta un problema de viabilidad por su elevada fiscalidad.

Óscar Barrero, socio de la división de Consultoría de PwC, defiende que “en los últimos años, las plantas nucleares han cubierto alrededor de un 20% de la producción eléctrica nacional de manera anual y han conseguido evitar en torno a 20 millones de toneladas de CO2”. Y además han conseguido ese porcentaje con tan solo el 5,7% del total de la potencia instalada y sin emisiones contaminantes.

PwC propone no aumentar la tasa a las centrales nucleares y cubrir el incremento plasmado en el 7º PGRR utilizando la recaudación de la Ley 15/2012, que fue creada con el objetivo de cubrir cualquier posible desvío. Adicionalmente plantea eximir a ENRESA del impuesto al almacenamiento establecido en la norma mencionada, tal y como están exentas las entidades públicas de la mayoría de los impuestos.

3.- Problemas para Naturgy y Repsol: Alemania se une a España y Suecia y apoya vetar las compras de gas ruso.

okdiario.com, 26 de abril de 2024.

Alemania se suma a España y Suecia y pide que se veto ya la compra de gas ruso: Naturgy y Repsol tienen contratos a largo plazo con empresas de Rusia.



Problemas para **Naturgy**, sobre todo, y **Repsol**. Miembros del Gobierno alemán han declarado públicamente este jueves estar a favor de que la **Unión Europea (UE) veto ya** las compras de **gas ruso** como se ha hecho con el petróleo desde 2022. Alemania se suma a Suecia y a **España**, ya que la ministra de Transición Ecológica, **Teresa Ribera**, ha pedido también públicamente que Europa **en conjunto** prohíba las compras de gas natural licuado (GNL) ruso para no financiar la invasión de Ucrania por parte de **Vladimir Putin**, presidente del país.

Aunque el Parlamento Europeo aprobó a mediados de abril una norma para que los países europeos que quisieran pudieran **individualmente** vetar las compras de gas ruso, de momento ningún Gobierno lo ha hecho. Tampoco Teresa Ribera, que se ha limitado a pedir reiteradamente a las comercializadoras españolas que no compren gas a Rusia. Pero en estos momentos se está negociando en Bruselas un **nuevo paquete de sanciones** a Rusia -el número 14- y **encima de la mesa** está el veto al GNL ruso.

El vicecanciller y ministro de Economía y Acción Climática de Alemania, **Robert Habeck**, ha señalado este jueves que apoya la propuesta de Suecia de incluir el veto al gas ruso dentro del nuevo paquete de sanciones. «Sí, lo apoyo», ha dicho. «Alemania ya no necesita GNL de Rusia, ya no tenemos contratos con Rusia para su suministro», ha señalado el miembro del Gobierno alemán.

Como suele suceder, la posición de Alemania es clave, aunque también la de Francia. España, Bélgica y Francia son los mayores importadores de gas ruso de la Unión -el 80% del total-, por lo que la opinión de Francia será la otra clave que podría cerrar el grifo del gas ruso para España. El problema puede ser Austria, que sigue dependiendo en gran medida del gas ruso. Rusia suministra el 15% del gas que compra la UE.

El apoyo de Alemania acerca el veto europeo al gas ruso, lo que complica a las empresas españolas Naturgy y Repsol. La gasista que preside **Francisco Reynés** ha señalado públicamente en varias ocasiones que tiene un contrato internacional hasta 2038 para comprar gas que procede del yacimiento ruso de Yamal (Siberia) y que romper ese contrato implicaría numerosos problemas judiciales e indemnizaciones.

Reynés ha insistido también públicamente en que Naturgy ha comprado el gas que le obliga el contrato, **ni un gramo más**. En su memoria financiera Naturgy explica que a cierre de 2023 ha aumentado la dependencia del gas ruso hasta suponer **el 16%** del total de gas adquirido internacionalmente.

A Naturgy se une Repsol, aunque a un nivel inferior. La energética que preside **Antoni Brufau** firmó en 2019 un contrato con la compañía rusa privada Novatek para el suministro de gas natural. Según se publicó ese año, antes de la invasión de Ucrania, el contrato implicaba el suministro de gas durante 15 años procedente de Siberia.



Fuentes de Repsol han explicado a este diario que la compañía está recibiendo desde hace tres años gas de la energética privada Novatek en virtud de ese contrato pero que **«no está ligado a ningún activo ruso»**. «El gas proviene del *portfolio* de Novatek, no tiene por qué ser de Rusia», han explicado.

España es uno de los **grandes compradores** de gas ruso, llegando incluso a ser en algún periodo de tiempo el segundo mayor del mundo. En los primeros nueve meses de 2023, compró gas a Rusia por valor de 2.000 millones de euros, segundo del mundo tras Japón.

Además, es el tercer suministrador de gas a España, sólo por detrás de Argelia y Estados Unidos, país que ha aprobado limitar las nuevas explotaciones de gas, lo que limitará en el medio plazo su capacidad exportadora.

4.- De la nuclear a lo renovable: Cofrentes combinará una nueva planta híbrida solar con el parque eólico.

valenciaplaza.com, 27 de abril de 2024.



VALÈNCIA. La central nuclear de Cofrentes, líder en generación eléctrica en la Comunitat Valenciana, se ha afianzado como la principal generadora de energía eléctrica en la Comunidad Valenciana, con una producción que representa alrededor del 3,2% del total nacional y abastece al 44% de la energía generada en el territorio. Sin embargo, se prevé un cambio en el paradigma a medida que el municipio abraza las energías renovables. La reciente aprobación de una planta solar híbrida, combinada con el parque eólico ya existente, marca un nuevo paso hacia un futuro más sostenible y diversificado en el suministro energético de la Comunitat.

La central nuclear de Cofrentes ha mantenido su importancia como fuente de energía, con una producción de 8.264 GWh en 2023, libres de emisiones de CO2. A pesar de su relevancia, la planta nuclear se encuentra inactiva desde el pasado 8 de marzo debido a las condiciones meteorológicas favorables para la energía renovable - en especial la solar y la eólica- que han reducido el coste de la electricidad, lo que hace inviable su operación.

En este contexto, el Parque Eólico Cofrentes ha obtenido autorización para la construcción de la **planta híbrida solar "Hibridación Cofrentes" por 4.074.366,14 euros**.

La instalación, con una potencia instalada de 7,6 MW, se ubicará en el término municipal de Cofrentes, en la Vall d'Ayora y se conectará con el parque eólico ya existente "Cofrentes" de 49,79 MW a través de una línea subterránea a 30 kV.

El objetivo del proyecto es aprovechar la energía solar fotovoltaica y su integración con la energía eólica para **diversificar las fuentes energéticas del territorio**. La instalación contará con tecnología solar fotovoltaica, 18.144 módulos bifaciales de 500 Wp, inversores de 3.800 kVA de potencia nominal y dos transformadores de 3.800 kVA. La línea subterránea a 30 kV partirá de los centros de transformación de la planta y se extenderá hasta la subestación "La Señorita".

Este proyecto ha sido resultado de un proceso de evaluación ambiental y obtención de informes favorables de diversas instituciones y entidades gubernamentales, como el Instituto Geológico y Minero de España, la Demarcación de Carreteras del Estado, la Diputación Provincial de Valencia y el Ayuntamiento de Cofrentes. A pesar de algunos condicionantes presentados por la Dirección General de Obras Públicas, el promotor se ha comprometido a realizar las modificaciones necesarias para mitigar los impactos, como la reubicación del acceso y la adecuación del trazado de la línea eléctrica.

Con un gran número de proyectos en los despachos municipales de Cofrentes, el municipio experimenta un cambio notable en su perfil energético: de ser asociado principalmente con la energía nuclear a decantarse los beneficios de las energías renovables.



Con la construcción de la nueva planta solar híbrida, el municipio, asociado **a lo largo de los años con la energía nuclear**, se encamina hacia una transición energética que equilibre el suministro de energía.

Sin embargo, no todo son buenas caras con respecto a estas instalaciones solares. Cabe destacar la creciente oposición a la instalación de grandes plantas, especialmente en zonas protegidas medioambientalmente. Las recientes movilizaciones en torno a estas autorizaciones en los últimos meses evidencian un **debate entre la promoción de energías limpias y la preservación de espacios naturales** y agrícolas en el camino hacia un futuro energético más sostenible y equilibrado.

5.- El "software" que dirige la orquesta de las plantas renovables de Iberdrola, Endesa y Naturgy.

lainformacion.com, 28 de abril de 2024.

La compañía se fundó en 1984 y tras 40 años su sistema Blunce monitoriza más de 150 GW de potencia repartidos en 45 países y más de 2.100 plantas de grandes 'utilities'. Este año aspira a facturar unos 35 millones.

- Endesa y sus 150 'guardabosques' equipados con helicópteros, drones y motosierras
- La firma española de motos eléctricas que duplica ventas y planta cara a las asiáticas



Isotrol cumple 40 años. La compañía, que surgió como una de las primeras 'spin-offs' de la Escuela de Ingenieros de la Universidad de Sevilla, se fundó en 1984 con el propósito de prestar **servicios de supervisión y control**. Uno de sus primeros clientes fue una cementera, pero posteriormente se especializó en **energías renovables** y empezó a trabajar con Compañía Sevillana de Electricidad (CSE), conocida posteriormente como Sevillana de Electricidad y que luego fue absorbida por Endesa.

La empresa, que permite la mejora en tiempo real de la productividad y la eficiencia de los activos de generación, fue **pionera en el desarrollo de tecnología de los primeros parques eólicos que se instalaron en Tarifa** y tras cuatro décadas se ha convertido en una firma con productos escalables que desarrolla su propio software y servicios, gracias a un equipo multidisciplinar de 400 ingenieros y "solidez financiera". Provee de software a grandes eléctricas como Iberdrola, Endesa o Naturgy, entre otras.

"Una de las claves de Isotrol es nuestra experiencia, nadie nos tiene que explicar de qué va la historia. Tenemos soluciones multitecnología, con un mismo centro de control puedes ver todas las tecnologías que tienes en la planta. **Isotrol va desde la generación hasta la venta de energía**. Entendemos perfectamente cómo se comporta la tecnología, el mercado y el propio sector", señala el consejero delegado de la compañía, Manuel Losada, en conversación con La Información.

Destina el 15% del presupuesto al I+D

Losada hace énfasis en que una de las claves de la sociedad es seguir apostando por el desarrollo y que por ello destina el 15% del presupuesto total al I+D. Bajo esta premisa, Isotrol se ha convertido en una compañía internacional y, actualmente, sus soluciones **operan en más de 2.100 plantas de generación renovable y monitorizan más de 150 gigavatios (GW)** en más de 45 países para grandes 'utilities', cantidad que serviría para alimentar de energía a más de 112 millones de hogares, seis veces los que hay en España.

La compañía española ha triplicado su volumen de contratación, pasando de los 14,5 millones de euros en 2018 a los 35,6 de 2023, y **prevé una facturación de 35 millones de euros para el presente ejercicio**. Además, su tasa de crecimiento anual es del 21% en los últimos seis años. Según destaca Losada, estas cifras le permitirán encarar con garantías su expansión internacional, en particular en Norteamérica, donde el año pasado creció a un ritmo del 76% respecto a 2022. El país norteamericano, junto con Europa y Latinoamérica, conforman las zonas geográficas claves para su expansión, con una exposición a mercados internacionales que en 2023 fue del 45% de sus ventas.

Expansión internacional

Isotrol entró en mercados internacionales en 2013 y ahora opera en **EE UU, Brasil, el Reino Unido, Canadá, México y Chile**. Hace apenas dos años la gestora Tikehau Capital adquirió el total de la empresa con el fin de seguir impulsando su crecimiento -el año pasado abrió nueva oficina en Denver-. "Estamos muy ilusionados con este proyecto de transformación, que lo empezamos hace un año y ahora estamos en consolidación, y que nos está permitiendo sacar productos nuevos al mercado para lograr una mayor escalabilidad", apunta Losada.

"Teníamos claro que queríamos ir más rápido. **Podíamos ir a Madrid en bicicleta y ahora vamos en AVE**. La inversión nos permite ir a otra velocidad y jugar en otro tipo de ligas, pero lo más importante es que Tikehau se enamoró de nuestro plan estratégico. Tenemos los mejores productos del mercado para dar servicio y estamos encantados con ellos. Ahora la idea es seguir creciendo juntos", indica Losada.

Isotrol dispone de **soluciones para todas las fases del ciclo de vida de una instalación renovable**, desde el proyecto y la implantación hasta la modernización, mantenimiento y gestión financiera del negocio. En esta línea, y según Losada, los productos de la firma sevillana están diseñados para dar respuesta a las necesidades de cada perfil de cliente, desde operadores de una sola planta hasta propietarios de grandes portafolios repartidos por todo el mundo. "Todos encuentran en Isotrol una aportación de valor para su actividad o negocio", apunta.

Bluence es totalmente independiente de otras marcas

Bluence es el 'software' que desarrolla y es 100% independiente de otras marcas y fabricantes, por lo que **no hay riesgos de dependencia facilitando la libre incorporación de terceros o nuevos proveedores**. Las soluciones también son escalables y compatibles con multitud de tecnologías, sistemas y fabricantes. Están diseñadas para su integración con terceros facilitando modificaciones y ampliaciones a medida que evoluciona el negocio.

"En Isotrol manejamos una cantidad ingente de datos que recibimos de todas las plantas que gestiona nuestro software. Y es a través del **'big data'** como se consigue sacar el máximo rendimiento de los activos y mejorar la eficiencia. Nuestro sistema detecta cualquier desviación que estaría fuera del comportamiento normal ahorrando miles de euros al año. También ayuda a saber cuándo es el mejor momento para que la planta produzca, guarde energía -con el despliegue del almacenamiento- o venda a la red... El 'software' es un director de orquesta y las plantas tocan la melodía", sentencia Losada.

La empresa ofrece un servicio las 24 horas durante los siete días de la semana de vigilancia y monitorización para asegurar una respuesta rápida ante posibles incidencias en plantas adscritas al centro de soporte CERCOER. Y trabaja con gigantes de la nube como **Microsoft y Amazon**.

6.- Engie compra el negocio de Orsted en Francia.

eleconomista.es, 29 abril de 2024.

- **Se quedará las filiales de energía eólica y solar.**



Engie ha llegado a un **acuerdo con Orsted para comprarle su negocio eólico y solar en Francia**. Concretamente, la compañía se quedará Ostwind International, Ostwind Engineering, y sus filiales. Se espera que la transacción se cierre en el segundo trimestre de 2024.

Ostwind France lleva más de 20 años desarrollando con éxito proyectos de energías renovables. Es un actor bien establecido con 54 MW en funcionamiento y otros 24 MW de proyectos eólicos en construcción. Además, Ostwind France sigue avanzando en una cartera de proyectos más amplia.

Kieran White, Vicepresidente Senior y Jefe de Onshore en la región de Europa de Orsted, asegura que: "Como parte de nuestro plan de negocio actualizado, hemos revisado nuestras ambiciones de construcción hacia 2030 con un énfasis en donde creemos que podemos obtener el mayor valor para Orsted. Sobre la base de este plan, hemos decidido concentrar nuestros esfuerzos en los mercados británico, irlandés, alemán y español de energía eólica y solar terrestre, en Europa. En este sentido, estoy muy satisfecho de que hayamos encontrado un buen futuro propietario de Ostwind France en Engie".

Orsted adquirió Ostwind France en 2022 como parte de la adquisición de la plataforma terrestre francesa y alemana de Ostwind AG. La parte alemana de la transacción de Ostwind se ha integrado completamente en Orsted y seguirá siendo un foco de las inversiones eólicas y solares terrestres europeas de Orsted. El negocio eólico terrestre alemán de Orsted ha avanzado con éxito una serie de proyectos hacia la decisión final de inversión y continúa desarrollando una atractiva cartera de proyectos eólicos terrestres y solares fotovoltaicos.

7.- La emiratí Taqa puede competir con Iberdrola y Enel por la británica North West.

eleconomista.es, 29 de abril de 2024.

- **La operación está valorada en 4.300 millones.**

La compañía emiratí Taqa prepara una oferta por la distribuidora eléctrica británica Electricity North West (ENW) por la que **también ha mostrado interés Iberdrola**. La eléctrica, que está en conversaciones con Critería para lanzar una oferta de más de 10.000 millones por Naturgy, se sumaría así al grupo de empresas interesadas por esta distribuidora de electricidad que se espera que comience a recibir ofertas indicativas a principios de mayo.



Entre las empresas que aparecen como principales candidatas se encuentran, además de Iberdrola y Taqa, la francesa Engie, la italiana Enel -propietaria de Endesa- y la hongkonesa CK Infrastructure, tal y como desvela Inframation.

El fondo de pensiones canadiense CDPQ ha contratado a Morgan Stanley como asesor para preparar una oferta, mientras que un consorcio formado por KKR Infrastructure y APG se ha perfilado también anteriormente como un posible postor.

Los accionistas de ENWL están trabajando con Jefferies en una revisión estratégica de la compañía que suministra electricidad a unos cinco millones de clientes en Mánchester, Lancashire y Cumbria.

ENWL es propiedad de un consorcio liderado por la japonesa Kansai Electric Power, Kepeco y el fondo de inversión Equitix, ambos con una participación del 40%, según el informe anual de la empresa.

Equitix quiere vender su participación del 40%, mientras que la japonesa Kansai Electric Power Corporation, que también posee el 40%, y la china CINC Corp, también se espera que vendan al menos parte de sus acciones, con una participación de control en juego.

Iberdrola ya fue en 2019 finalista en la puja para hacerse con Electricity North West. En la lista final de candidatos figuraron en aquel momento el fondo Equitix, el magnate Li Ka Shing, dueño del conglomerado Cheung Kong Infrastructure y una alianza entre State Grid Corporation of China y China Southern Power Grid, así como Brookfield y Scottish Power.

En el caso de resultar ganadora, la compañía española podría unir las dos zonas de Reino Unido, donde ahora tiene distribución: el sur de Escocia y Liverpool- Norte de Gales, al tiempo que mejoraría su capacidad para competir con Western Power Distribution y Northern Powergrid.

Taqa, con una capitalización bursátil de 90.000 millones, controla la mayor parte de las plantas de generación de energía y desalinización de agua de Abu Dhabi, además de los activos de transmisión y distribución de electricidad. El grupo pertenece en un 90% a ADPower, una unidad de ADQ, uno de los tres principales fondos soberanos de Abu Dhabi.

En caso de concretarse la oferta, la operación de Taqa se produciría en un momento en el que su filial de renovables Masdar mantiene ya un acuerdo con Iberdrola para invertir 15.000 millones en renovables fuera de España y al tiempo que negocia la adquisición de la cartera Ra1 de Endesa en España.

La ofensiva energética emiratí incluye también la operación que quiere protagonizar otro de los vehículos del país, [Adnoc, en Estados Unidos con la compra de AmeriGas](#).

8.- Iberdrola sale de Rumanía: vende 80 MW a Premier Energy.

eleconomista.es, 29 de abril de 2024.

- **La operación está pendiente de los permisos regulatorios.**

Iberdrola avanza en su plan de desinversiones de activos no estratégicos y ha llegado a un acuerdo con la empresa Premier Energy Group para vender su negocio renovable en Rumanía por 88 millones de euros. De esta forma, Premier Energy Group, a través de su filial rumana Premier Renewable Invest Co SRL, se ha hecho con el control del 100% de la sociedad eólica Dobrogea One, hasta ahora propiedad de Iberdrola.

Iberdrola vende los 80 MW eólicos que tenía en la región, con lo que ya deja de operar en el país. La operación está sujeta a las aprobaciones regulatorias habituales para este tipo de transacciones en Rumanía.

La compañía ha vendido más de [8.400 MW de ciclos combinados de gas en México por 5.700 millones de euros](#).

La compañía cerró también esta pasada semana la ampliación de su alianza con Norges y el acuerdo ya alcanza los 2.500 MW.

Iberdrola cerró en diciembre un [acuerdo con Masdar](#) para coinvertir 15.000 millones en eólica marina e hidrógeno verde en Alemania, Reino Unido y EEUU, tras el exitoso acuerdo anunciado en julio para coinvertir en el parque eólico marino Baltic Eagle.

En septiembre pasado se alió con [GIC para la expansión de las redes de transporte en Brasil](#) por 430 millones de euros.

Iberdrola y BP firmaron también en marzo una alianza estratégica para desplegar 11.700 puntos de carga rápida en España y Portugal, y lanzaron su empresa conjunta el pasado 1 de diciembre

La eléctrica y Mapfre han avanzado también en su alianza estratégica al incorporar 150 nuevos MW a través de una sociedad conjunta, que ya cuenta con 450 MW.



9.- La patronal nuclear de Iberdrola y Endesa manda nuevas alegaciones a Ribera contra la tasa de residuos.

economiadigital.es, 30 de abril de 2024.

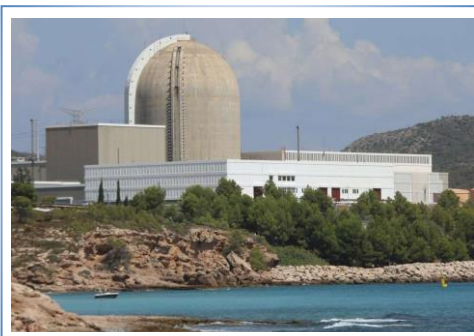
El debate sobre el futuro de la energía nuclear se centra en recortar los gastos impositivos y de tasas que existen en estos momentos, y se olvida la polémica sobre alargar su vida útil.

- Iberdrola y Endesa pelearán para que la subida de la tasa de residuos nucleares sea menor que la anunciada por Ribera.
- Los problemas para formar Gobierno elevan la incertidumbre de Iberdrola y Endesa sobre energía nuclear.

Las propietarias de las centrales nucleares, a través de su patronal sectorial **Foro Nuclear**, asumen que la rebaja en el pago de la 'tasa Enresa' ha quedado lejos de ser una victoria fiscal como se pudo pensar en primer momento al pasar de una subida del 40% al 30%. Ahora han llegado nuevas alegaciones por parte del sector.

El Ministerio para Transición Ecológica dirigido por la vicepresidenta Teresa Ribera abrió una consulta pública de cara a la elaboración del proyecto de Real Decreto por el que se modifica la tarifa fija unitaria relativa a la prestación patrimonial de carácter público no tributario mediante la que se financia el servicio de la Empresa Nacional de Residuos Radiactivos (Enresa) a las centrales nucleares en explotación.

Leer más: [El sector nuclear alerta sobre el cierre de las centrales: «España está al borde de un precipicio energético»](#)



Esto provocó la paralización de la subida que se había proyectado del **40%** a las tasas que pagan las empresas para financiar la gestión de los residuos nucleares. La nueva cifra se fijaba en el **30%**, diez puntos por encima de lo que se había pactado inicialmente.

Una situación que sigue estando fuera de lugar para Foro Nuclear. El presidente de esta patronal, Ignacio Araluze, que representa los intereses de Iberdrola, Endesa, Naturgy y EDP, afirmó hace unos días en un evento público que **iban a presentar nuevas alegaciones contra esta situación antes de este martes, 30 de abril.**

Este anuncio se produjo durante la presentación del informe 'El papel de la energía nuclear en el marco de la transición energética' realizado por la consultora PwC.

En una mesa de debate que complementaba la exposición del documento, el presidente de Foro Nuclear dejó claro que existe un gran debate, técnico y económico, que no van a abandonarlo.

La energía nuclear a debate

Durante la mesa redonda celebrada en el contexto de la presentación del informe, uno de los ponentes sostenía que en España se ha abandonado el debate crítico sobre la energía nuclear.

El presidente de Foro Nuclear tomó la palabra, y junto al anuncio sobre las nuevas alegaciones presentadas a la subida de la 'tasa Enresa', **señaló que desde su organización no se ha cesado en ningún momento en abrir ese debate sobre el futuro de la energía nuclear.**

Señaló, por ejemplo, el recurso contencioso administrativo ante el Tribunal Supremo contra el último Plan de Residuos. También recordó que se habían presentado unas alegaciones previas contra la primera subida de tasas, y dejó claro que el debate nunca ha cesado.

El problema de los impuestos

Según las tesis expuestas en el encuentro, la energía nuclear está siendo la diana de potenciales subidas de costes por parte del Gobierno. Actualmente tiene una carga fiscal de 25 €/MWh. Y ahora, el Ministerio para la Transición Ecológica ha propuesto incrementar la tasa para financiar el 7º Plan General de Residuos Radioactivos (PGRR) –conocida como tasa Enresa– un 30%, hasta los 10,36 euros el MWh desde los actuales 7,98 euros MWh.

Este incremento obedece fundamentalmente a una decisión política: sustituir el almacén temporal centralizado (ATC) por 7 almacenes temporales descentralizados (ATD), uno por central nuclear.

De materializarse esta propuesta, la carga fiscal ascendería hasta los 28 €/MWh. Casi el doble de la fiscalidad francesa en sus nucleares. Esto compromete su viabilidad económica a futuro, donde los precios medios de energía en el OMIP en los próximos 10 años rondan los 50 €/MWh.

Leer más: [Nucleares, Naturgy, 'impuestazo'... los frentes abiertos que deja la marcha de Ribera a Bruselas](#)

PwC propone, como alternativa, no aumentar la tasa a las centrales nucleares y cubrir el incremento plasmado en el 7º PGRR utilizando la recaudación de la Ley 15/2012, que fue creada con el objetivo de cubrir cualquier posible desvío.

Adicionalmente plantea eximir a Enresa del impuesto al almacenamiento establecido en la norma mencionada, tal y como están exentas las entidades públicas de la mayoría de los impuestos. Esto supondría una rebaja de la tasa de unos 2 euros por MWh.

10.- Europa necesita instalar 22.000 cargadores eléctricos a la semana si quiere cumplir sus metas de electrificación.

elcorreo.com, 30 de abril de 2024.

Según los cálculos de Acea, harán falta 8,8 millones de puntos de recarga en 2030 para abastecer a 65 millones de vehículos.

Cuando se observan las cifras del mercado de vehículos eléctricos, una conclusión evidente es que este no está avanzando al ritmo que esperaban los fabricantes. Aunque partes del sector afirman que «la electrificación es irreversible», los inversores se muestran cada vez más escépticos sobre el apetito de los compradores y hay marcas que han llevado a cabo despidos masivos.

Ahora, otro punto crítico ha sido señalado por la Asociación de Constructores Europeos de Automóviles (ACEA): los cargadores públicos para el coche eléctrico. Según datos de su último informe, publicado hoy, las ventas de modelos cero emisiones triplicaron el ritmo de creación de puntos de recarga entre 2017 y 2023.

El año pasado se construyeron 150.000 cargadores en Europa, hasta llegar a los 630.000 en total. Para la asociación, esta cifra es insuficiente y estima que, para 2030 el número de puntos debería alcanzar los 8,8 millones de unidades. Esto se traduce a unos 410.000 por año o casi 8.000 cada semana.

«Nos preocupa mucho que la infraestructura no acompañe al mismo ritmo que lo hacen las ventas de coches eléctricos», afirmó la directora general de ACEA, Sigrid de Vries. «Esta 'brecha de infraestructura' tiene el riesgo de volverse cada vez más severa a medida que pasan los años y habrá mercados que estén a la zaga de otros».

Porque tú también puedes ser líder de opinión. En SUR creemos en el poder de tus ideas y la influencia que ejerces en tu comunidad. Al suscribirte, no solo tendrás acceso a contenido exclusivo y de calidad, también estarás respaldando un medio que valora tu voz. Juntos marcamos la diferencia.

«Para cumplir los objetivos de reducción de gases de efecto invernadero de Bruselas, es necesaria la adopción masiva de vehículos cero emisiones. Ello no puede ocurrir sin una extensa red de carga pública a lo largo de todo el territorio», concluyó.

Pero los cálculos de Bruselas y ACEA difieren. Mientras que la patronal europea estima que habrá 65 millones de coches eléctricos en Europa –y por lo tanto, la necesidad de 8,8 millones de cargadores–, la Comisión Europea considera que este número estará más cerca de los 30 millones, que requerirían 3,5 millones de puntos de recarga.

Esto se debe, principalmente, a que Bruselas solo toma en consideración a los vehículos 100% eléctricos, mientras que la asociación contempla las furgonetas cero emisiones y los híbridos enchufables, que también usarán la misma infraestructura que los turismos.

Uno de los problemas a los que se enfrentan los operadores de puntos de recarga es que, de momento, no son rentables económicamente. La mayor parte del tiempo, los postes se encuentran fuera de uso y las empresas no quieren llevar a cabo una inversión que no tendrá retorno.

«Un acceso fácil a los puntos de recarga no es 'algo agradable con lo que contar'», afirmó De Vries, «sino una condición esencial para descarbonizar el transporte. El ritmo se tiene que acelerar de manera urgente si queremos llegar a las metas».

11.- El Gobierno autoriza a Naturgy a construir dos macroparques en Cuadros y La Robla con 646.000 placas solares.

ileon.eldiario.es, 30 abril de 2024.

Junto con otro tercer proyecto más pequeño, están vinculados a la futura planta de hidrógeno verde anunciada en La Robla.

— Naturgy reduce a la mitad sus macroparques solares en Cuadros y La Robla para no instalar placas en dos arroyos.

Definitivamente, el Gobierno otorga a la empresa Naturgy Renovables uno de los últimos espaldarazos para que convierta en realidad la ejecución de dos macroplantas solares en el municipio de Cuadros, con infraestructura hacia el de La Robla, que juntas ocuparán unas 370 hectáreas para instalar la friolera de 646.000 placas fotovoltaicas, con una inversión prevista para toda la infraestructura de unos 308 millones de euros.

Se trata de una producción energética masiva que servirá principalmente permitir el desarrollo de otro proyecto próximo, la planta de **hidrógeno verde anunciada para el vecino municipio de La Robla**, que promueven la propia compañía junto a Enagás.



El Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico ha publicado este martes en el Boletín Oficial de la Provincia (BOE) sendas resoluciones otorgando a Naturgy Renovables tanto la autorización administrativa previa y como la de construcción para las plantas llamadas La Pradera, de 195,90 megavatios de potencia prevista, y Los Corrales, de 225 Mw. Juntas, pues, prevén generar un pico conjunto de 421 megavatios, en espera de una tercera planta más pequeña prevista en una zona aledaña bajo el nombre de La Serna (49 MW de producción más con placas en otras 95 hectáreas).

El grueso de las zonas de placas se ubicarán en el Ayuntamiento de Cuadros, una vez que además **se redujeron sensiblemente las cifras iniciales**, hasta llegar a declarar libres de placas finalmente el espacio entre el Arroyo del Valle y el Arroyo de Santibáñez, en la primera macroplanta, y entre este último y el Arroyo Riosequín en el segundo, para sortear diferentes problemas ambientales que surgirían.

Además, también tanto en Los Corrales como en La Pradera, se anuncia que una de las líneas de evacuación de 132 kilovatios de la futura energía producida con las placas solares se soterrará “en la totalidad de su recorrido”, haciendo que “la mayor parte” discurra paralelo al gasoducto existente en la zona en dirección a La Robla hacia su final en la subestación SET La Dehesa en La Robla. Como curiosidad, en la primera planta la línea de evacuación cruzará el río Bernesga justo donde se situaba hasta hace poco la planta térmica de esta localidad de la Montaña Central.

También en este proyecto de La Pradera destaca que el vecino Ayuntamiento de Carrocera llegó a presentar alegaciones contra el proyecto, oponiéndose sobre todo por su proximidad a un yacimiento arqueológico, los Pozos de Camposagrado; y un elemento arquitectónico protegido, el Santuario de Camposagrado. La administración, sin embargo, le da la razón a la empresa energética promotora, aduciendo que si hay afección será en los accesos a los macroparques pero no a la zona de placas en sí.

Para que estos dos proyectos avancen ahora hacia su ejecución, aún deben resolverse las tramitaciones de los dos ayuntamientos afectados, tanto Cuadros como La Robla.

12.- Intensificamos la relación con nuestros accionistas a través del club OLA.

iberdrola.com, 30 de abril de 2024.

Los accionistas pueden estar en contacto con la eléctrica las 24 horas del día, los 365 días del año sin esperar al día de la Junta y con el compromiso de que sus cuestiones se responderán en un máximo de dos días hábiles cuando se planteen de forma online.

Los inversores registrados en OLA Club del Accionista disfrutan de ventajas exclusivas, como atención telefónica directa a través del número 900 10 00 19, invitaciones a eventos, participaciones en sorteos y acceso a contenidos audiovisuales.

Los accionistas están en el centro de Iberdrola, y la compañía intensifica su relación con ellos a través de **OLA Club del Accionista**, un área exclusiva en **la web** para todos los inversores en la mayor utility de Europa y la segunda del mundo.

El objetivo es que puedan **estar en contacto con la empresa 24 horas al día los 7 días de la semana y los 365 días del año**, sin necesidad de esperar al día de la Junta. Así, cualquier pregunta o consulta realizada a través de la web –de modo confidencial o abierto antes los demás accionistas– se responderá en un máximo de dos días hábiles. Cuentan además con el teléfono 900 10 00 19.

Los accionistas no necesitan esperar al día de la Junta General de Accionistas –la de 2024 se celebrará el 17 de mayo–, en la que podrán **delegar, votar, comprobar su participación y ver el evento en directo o**

en diferido. También estarán informados tanto de la evolución trimestral como de la estrategia, así como de los principales eventos financieros y la actualidad de la compañía.



Mediante su registro en este club -que cuenta con más de 12 años de vida-, **los accionistas pueden participar en actividades de ocio, eventos, sorteos, entre otras iniciativas.** Además, Iberdrola pone a su disposición información periódica de la compañía sobre los resultados, cotización, hechos corporativos relevantes, retribución al accionista, así como cualquier información destacada sobre el Grupo.

OLA nació en 2012 con el objetivo de hacer realidad tangible el **derecho de información de los accionistas** y ha evolucionado a lo largo de los años para lograr la máxima involucración del accionista.

Involucración creciente

La importancia del papel del accionista es tal que el Consejo de Administración aprobó en 2015 una política de involucración para ellos, con especial foco en los pequeños inversores. Así se materializó en un documento la estrategia que Iberdrola ha ido potenciando cada ejercicio y que supuso la **creación en 2007 del primer Club del Accionista de Iberdrola y, años más tarde, en 2012 el lanzamiento de OLA (On Line Accionistas).**

La última novedad es la sección **Accionistas NEWS Iberdrola**, que incluye los contenidos más importantes de Iberdrola en exclusiva para los miembros del club, los contenidos más destacados de sus actividades y cómo las lleva a cabo. El área se divide en cuatro categorías: **novedades, finanzas, industria energética, y compromiso social y sostenibilidad.**

Los accionistas conocerán en tiempo real y recibirán documentos clave, como el **informe integrado**, los **informes anuales**, los **boletines trimestrales** y los comunicados a **la CNMV**. También pueden acceder a la información a través de una aplicación móvil específica para inversores y accionistas: **Iberdrola Relación con Inversores**. La eléctrica fue la primera empresa del Ibex en contar con una app de este tipo.

Dividendo creciente

Iberdrola fue una de las primeras compañías cotizadas en **ofrecer a sus inversores un club de accionistas** con el objetivo de premiar con ventajas exclusivas a todas las personas que han demostrado su apoyo y confianza en la trayectoria de la compañía. Con el paso de los años, esta iniciativa se ha consolidado como una buena práctica por parte del resto de grandes cotizadas en la Bolsa española.

Iberdrola tiene un compromiso total con sus accionistas y por ello, el dividendo es una pieza fundamental. La compañía ha **incrementado la retribución más de un 300% desde los 0,136 euros por acción desde 2000 hasta los 0,55 euros previstos este año**, sin incluir el dividendo de involucración.

A la retribución se ha unido el **positivo comportamiento de la compañía en el parqué. De hecho, un accionista que comprase acciones en el año 2000, las haya mantenido hasta ahora, reinvertiendo el dividendo, ha obtenido una rentabilidad que ronda el 900%.**

13.- Los países del G7 acuerdan cerrar sus plantas de carbón para 2035.

elperiodicodelaenergia.com, 30 de abril de 2024.

Según fuentes diplomáticas, el acuerdo será incluido en el comunicado final del encuentro, que se espera publicar con la conclusión de la reunión ministerial de dos días en Turín.



Los ministros de Energía de los países del Grupo de los Siete (G7) han alcanzado un acuerdo histórico para **cerrar todas sus centrales eléctricas a carbón para el año 2035**. Este acuerdo representa un paso significativo hacia la transición para abandonar los combustibles fósiles y adoptar fuentes de energía más limpias y sostenibles.

El ministro británico de Seguridad Energética y Cero Neto, Andrew Bowie, ha anunciado el acuerdo en declaraciones a la cadena CBC, calificándolo de “histórico”. Según fuentes diplomáticas, **el acuerdo será incluido en el comunicado final del encuentro**, que se espera publicar con la conclusión de la reunión ministerial de dos días en Turín.

Así, según el borrador, el grupo llama a **“eliminar progresivamente la producción actual de electricidad con carbón”** en nuestros sistemas energéticos a lo largo de la primera mitad de los años 2030” o en un plazo compatible con el mantenimiento de un límite de aumento de la temperatura de 1,5 °C.

Según estas mismas fuentes, los ministros de Energía de Italia, Estados Unidos, Reino Unido, Francia, Alemania, Canadá y Japón habrían estado **debatiendo intensamente** la cuestión hasta última hora del domingo, antes del inicio de la reunión ministerial.

Emisiones

El acuerdo alcanzado en el seno del G7 refleja las metas establecidas en la cumbre climática COP28 de Naciones Unidas del año pasado, donde se destacó la necesidad de una transición urgente hacia energías más limpias y sostenibles. El carbón, como el combustible fósil más contaminante, ha sido objeto de particular atención en este proceso de transición. Sin embargo, Japón, que en 2023 dependía del carbón para la generación del 32% de su electricidad, era hasta ahora el principal obstáculo para cerrar un compromiso en este sentido.

Los países del G7 **representan el 28% de la economía mundial y son responsables del 21% de las emisiones de gases de efecto invernadero**, según datos de 2021 del Instituto de Análisis del Clima. El Acuerdo de París de 2015 fijó como objetivo mantener el calentamiento por debajo de 2 °C -si es posible 1,5 °C- respecto a la era preindustrial.

Para poder alcanzar este objetivo de 1,5 °C, los expertos de la ONU calculan que las emisiones deben reducirse casi a la mitad en la década actual.

Esta noticia llega además después de que **el gobierno de Joe Biden anunciase el pasado jueves que impondrá a partir de 2032 límites muy estrictos a las emisiones de CO2 de las centrales de carbón** que prevean seguir funcionando, una medida destinada a ayudar a Estados Unidos a cumplir sus compromisos climáticos.

14.- Iberdrola amplía su alianza con la alemana Salzgitter con la firma de un PPA a 15 años para una fotovoltaica.

elespañol.com, 30 de abril de 2024.

La energía procederá de su segunda planta solar en el país, que se construirá en el estado de Sajonia-Anhalt.

Iberdrola ha ampliado su alianza con el fabricante alemán de productos de acero **Salzgitter** con la firma de un acuerdo de compraventa de energía a largo plazo (**PPA, por sus siglas en inglés**) de **15 años por más de 900 gigavatios hora (GWh)**, que procederá de la segunda planta fotovoltaica de la energética en Alemania, que se construirá en el estado de Sajonia-Anhalt, informó la compañía.

En concreto, el suministro de Iberdrola al fabricante germano será de 60 GWh anuales a partir de 2025. El **nuevo proyecto fotovoltaico en Alemania se encuentra en una fase avanzada de desarrollo** con una fecha de puesta en marcha prevista para el próximo año y una potencia instalada máxima de 60 megavatios pico (MWp).

Este 'PPA' se suma así al suscrito entre ambos grupo hace un año para un contrato de 114 MW de electricidad verde también por 15 años que procederá del **parque eólico marino 'Baltic Eagle'** y que supondrá el suministro de 6.500 GWh a la compañía siderúrgica.

[Iberdrola paraliza la venta de la segunda mayor central hidroeléctrica de Brasil]

'Baltic Eagle' se está construyendo a unos 30 kilómetros al noreste de la isla de Rügen, contará con una **capacidad de 476 MW** y su puesta en marcha está prevista para finales de este ejercicio.

Las alianzas con empresas alemanas líderes como el Grupo Salzgitter son una de las claves de la estrategia de crecimiento del grupo presidido por Ignacio Sánchez Galán en el mercado germano, a través de la suscripción de 'PPA' que garantizan el suministro de electricidad a **precios competitivos y estables para los grandes clientes comprometidos** con un suministro de energía sostenible.

Iberdrola es el mayor operador de parques eólicos marinos en el Mar Báltico. 'Wikinger' está conectado a la red desde 2017, y los parques 'Baltic Eagle' y 'Windanker' se pondrán en marcha en los próximos años.

Contratos a plazo

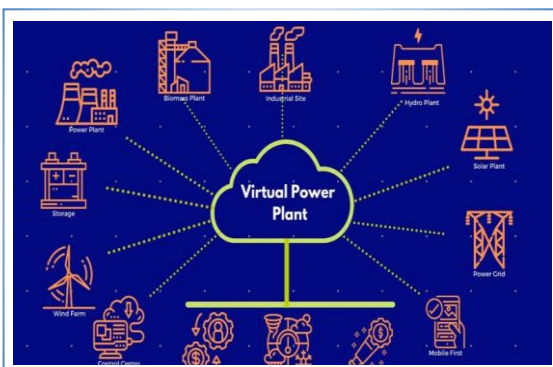
La energética gestiona acuerdos de 'PPA' en mercados como **España, Europa, Reino Unido, Estados Unidos, Brasil, México y Australia**, procedentes de proyectos eólicos terrestres, marinos y fotovoltaicos. El grupo, que comenzó a desarrollar este tipo de alianzas hace más de una década, **fue líder en el ranking de 'PPA' en Europa en 2023 con casi 1.000 MW firmados en el ejercicio**, según la consultora Pexapark.

Asimismo, el grupo, que mantiene alianzas para el suministro energético a grupos como **Amazon, Mercedes-Benz, AB InBev, Meta, Heineken, Holcim, Vodafone, Telefónica y Renault**, entre otras, tiene el 100% de la energía que prevé generar este año ya vendida, y alrededor del 80% para 2025 y 2026, lo que proporciona a la empresa visibilidad en la entrega de energía sostenible a largo plazo.

15.- La tecnología ha llegado: las centrales eléctricas virtuales se convertirán en el núcleo de la futura red energética.

elperiodicodelaenergia.com, 1 de mayo de 2024.

Los pioneros serán las redes liberalizadas y en rápida transición de la UE y Australia, seguidas de China y Estados Unidos, según Rethink Energy.



Las centrales eléctricas virtuales (VPP) se convertirán en el núcleo de la futura red energética. Dado que apenas requieren infraestructura física para extender sus estructuras financieras y de control a una gama cada vez más amplia de activos, las VPP se convertirán en un segmento importante de las redes eléctricas de EEUU, la UE, China y Australia para 2030, y crecerán hasta incorporar una pluralidad de activos de generación, almacenamiento y respuesta a la demanda en el transcurso de la década de 2030. Los pioneros serán las redes liberalizadas y en rápida transición de la UE y Australia, seguidas de China y Estados Unidos.

Las VPP tienen varios modelos de negocio. Una vía especialmente interesante es que permitirán al segmento comercial e industrial invertir en energías renovables para autoconsumo de una forma mucho más flexible y completa que en la actualidad. Una vez que las estructuras financieras y de software de las VPP hayan madurado, las empresas podrán invertir cómodamente en una amplia gama de activos renovables. Esperamos que, especialmente los grandes consumidores de energía, como los centros de datos, los fabricantes de acero y los grandes minoristas como Walmart, desarrollen sus propias microrredes o VPP en el futuro.

Las VPP son una gran oportunidad para adelantarse a la competencia e invertir para que el suministro eléctrico de su empresa no sólo sea ecológico, sino que también esté aislado del resto de la red, cuyos precios son cada vez más volátiles. La tecnología ha llegado.

Gestión de la energía

Las centrales eléctricas virtuales consisten fundamentalmente en decidir cuándo descargar las baterías, y es ese proceso de toma de decisiones el que será cada vez más rentable y más necesario para mantener un suministro eléctrico constante a lo largo del tiempo, a medida que la energía intermitente se convierta en la principal fuente de generación de electricidad.

Este proceso de toma de decisiones sobre cuándo descargar las baterías requiere prever la demanda, prever la oferta, prever el precio, lo que a su vez incluye la meteorología, incluye el excedente de producción procedente de los sistemas domésticos de autoconsumo, la disponibilidad de carga del vehículo a la red, y mucho más. Teniendo esto en cuenta, cuanto más amplia y diversa sea la cartera de activos en juego, mejor, y algunas empresas ya integran docenas de tipos de activos diferentes en su software.

Una de las predicciones más dramáticas de este informe es la escala de la carga del vehículo a la red, en comparación con la participación de la batería distribuida y a escala de servicios públicos en la red, con las grandes flotas de vehículos eléctricos del futuro ofreciendo potencialmente una solución a los períodos de varios días de baja producción solar y eólica.

Mejora de las redes

Rethink Energy ha entrevistado ampliamente a propietarios de VPP y microrredes, como **Shinehub, Evergen, Xendee, Eneco, Lunar Energy y Uplight**, y la metodología se ha basado en sus previsiones sobre las limitaciones de transmisión, el sector de los vehículos eléctricos y la escala futura de los recursos de energías renovables en la transición energética, incluida la energía solar distribuida en particular.

Este informe, en opinión de Rethink Energy, es de interés para cualquier empresa que desee que su consumo de electricidad sea más ecológico y barato, para las empresas de servicios públicos que deseen optimizar su inversión en redes de transmisión y distribución, para las propias empresas de VPP y para las instituciones gubernamentales que desempeñan un papel en la configuración de la política de transición energética.

16.- Casi dos de cada tres megavatios generados en España son renovables.

elperiodicodelaenergia.com, 1 de mayo de 2024.

La fotovoltaica expulsa a la nuclear del podio y junto a la eólica y la hidroeléctrica las renovables mandan el mix eléctrico español.

La generación eléctrica con fuentes renovables no puede estar más de enhorabuena. Al récord de producción mensual (14.591 GWh) y también de cobertura en el *mix* (65,2%) durante marzo, le suma ahora otro mes donde casi dos de cada tres megavatios son con energías renovables.



Según los datos que ofrece Red Eléctrica, las renovables generaron en abril 13.539 GWh, algo más de 1.000 menos que en marzo, para alcanzar una cuota del mix eléctrico del 64,7%.

Si a este porcentaje le sumas la nuclear te quedas en 81,5% de energía procedente de fuentes no emisoras.

Si en 2023 se consiguió un récord absoluto con la mitad del mix (50,3%) procedente de fuentes renovables, en lo que va de 2024 este porcentaje se ha disparado hasta el 59,5%.

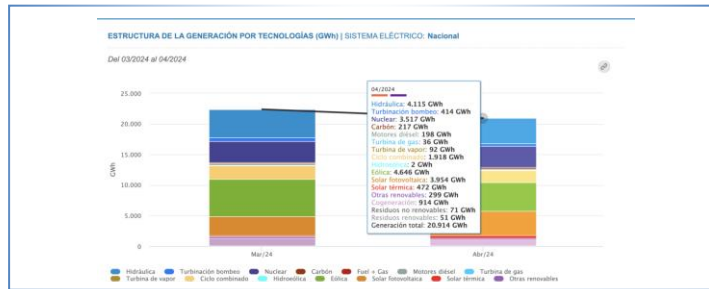
En cuanto a tecnologías, la eólica sigue siendo la reina del mix. Los aerogeneradores han producido un 22,2% del mix con un total de 4.646 GWh.

Por segundo mes consecutivo, la hidroeléctrica se mantiene como segunda fuente en el mix eléctrico nacional tras producir 4.115 GWh, o lo que es lo mismo el 19,7%.

La fotovoltaica ha conseguido expulsar a la nuclear del podio, algo que no había sucedido nunca. Por primera vez, tres tecnologías renovables copan los primeros puestos en el mix.

La solar fotovoltaica produjo 3.954 GWh para alcanzar una cuota del 18,9%. Si a ello le sumas los 472 GWh de la termosolar, la tecnología solar sería la segunda y muy cerca de superar a la eólica.

La nuclear se quedó cuarta con 3.517 GWh generados, el 16,8% del mix.



Nos importan las PERSONAS,
Igualdad, Solidaridad, Conciliación, Salud, Pensiones

Creemos en la NEGOCIACIÓN,
Ideas, Propuestas, Alternativas, Soluciones, Garantías

Trabajamos por un FUTURO mejor.
Empleo, Trabajo, Seguridad, Formación, Desarrollo



SIE_Iberdrola + SIE_Endesa + SIE_Naturgy + SIE_REE + SIE_Viesgo + SIE_CNAT + SIE_Engie + SIE_Nucenor + SIE_Acciona Energía

SIE SINDICATO FUERTE E INDEPENDIENTE DEL SECTOR ENERGETICO
SIEMPRE CON LOS TRABAJADORES, EN DEFENSA DE SUS DERECHOS

